

АКТУАЛЬНО

«СИБУГЛЕМЕТ» В СПОРАХ

Арбитражный суд Кемеровской области завершил восьмимесячное разбирательство по поводу акций ОАО «Шахта «Полосухинская» (входит в холдинг «Сибуглемет»). Спор шёл между Александром Щукиным, контролирующим это предприятие, и московским ООО «Трансметкокс», подконтрольным партнёру Щукина по угольному холдингу «Сибуглемет» Анатолию Скурову. Ему так и не удалось получить крупный пакет акций «Полосухинской». Сходным образом разворачивается судебный процесс по похожему между «Трансметкоксом» и другим участником «Сибуглемета», Валентином Бухтояровым.

Шахта «Полосухинская» добывает ежегодно 3,2 млн тонн угля коксующихся марок «Ж» и «ГЖ», с конца 90-х гг. прошлого столетия контролируется Александром Щукиным. Помимо этого предприятия в составе ООО «Холдинг «Сибуглемет» находится еще три угледобывающих предприятия, а также две обогатительные фабрики с годовой добычей более 12 млн т угля. Эти активы находятся под управлением холдинга, но принадлежат четырем руководителям «Сибуглемета» (Щукину, Скурову, Валентину Бухтоярову и Владимиру Мельниченко) и их структурам – по отдельности или в разных сочетаниях совладения. ООО «Трансметкокс», по данным справочной системы «СПАРК», контролируется Анатолием Скуровым.



3 КУДА
«УШЛИ»
ДЕНЬГИ ИЗ
«СОЦИУМА»



4 КТО
«ЗАСЕЛИТ»
ТЕХНОПАРК

Летом прошлого года в кемеровский арбитраж поступил иск ООО «Трансметкокс», которое требовало от Александра Щукина исполнить условия соглашения купли-продажи от 29 марта 2002 года и передать 4,8 тыс. акций ОАО «Шахта «Полосухинская». Последний ответил встречным иском о признании недействительным указанного соглашения. В феврале нынешнего года Александр Щукин выдвинул ещё один иск к московской компании — о применении

последствий недействительности сделки по соглашению 2002 года. Рассмотрение всех трёх исков было объединено в одно дело, рассмотрение которого затягивалось, в основном, из-за необходимости запрашивать документы из уголовного дела, возбужденного летом прошлого года по заявлению Анатолия Скурова по факту сорванной сделки и не полученных акций «Полосухинской». В судебном разбирательстве представитель ООО «Трансмет-

кокс» **Игорь Боглачев** постоянно ссылался на соглашение от 29 марта 2002 года и на ещё раньше заключенные «корпоративные договоренности» между Александром Щукиным и «Трансметкоксом», по которым 49% акций «Полосухинской» должны были перейти к московской фирме, а 51% остаться у Щукина. Часть этого перераспределения должна произвестись сделка, предусмотренная соглашением от 29 марта 2002 года, по которому Александр Щукин был обязан передать «Трансметкоксу» более 5,1 тыс. акций шахты, 37% уставного капитала. Согласно копии соглашения, которая рассматривалась судом, сделку можно было осуществить до 2015 года, при этом право требовать акции, предъявив оплату, оставалось у «Трансметкокса», и весь срок до 2015 года Александр Щукин был обязан держать акции.

По данным Игоря Боглачев, «Трансметкокс» произвёл оплату в апреле нынешнего года, стал требовать передачи акций, но получил отказ. По версии Александра Щукина, он никогда не подписывал соглашение от 29 марта 2002 года. Как пояснила его представитель Светлана Апарина, характер со-



Анатолию Скурову так и не удалось получить крупный пакет акций «Полосухинской»

глашения несколько странный: установлены очень длительные сроки его исполнения, при этом на момент его подписания у Щукина не было необходимого количества акций, и получалось, что он должен был их докупать для выполнения условий сделки. Она также обратила внимание суда на нестыковки в копии соглашения. По её ходатайству арбитражный

Окончание на стр. 3



МДМ Банк



Кредит наличными на привлекательных условиях!

- Сумма — от 30 тыс. до 1 млн руб.
- Ставка — от 12% до 14% годовых
- Без залога
- Возможность отсрочки оплаты основного долга на 1, 2, 3 месяца по желанию клиента

Для сумм более 300 тыс. руб. требуется один поручитель — физическое лицо, срок принятия решения по кредиту — до 2 рабочих дней. Годовая ставка зависит от срока кредита. Срок кредита — от 3 до 3 лет. Размер комиссии зависит от программы платежей по кредиту — от 300 до 3000 руб. Допускается частичное и полное досрочное погашение средств. Минимальная сумма частичного досрочного погашения — 100 руб. Выпуск карты MasterCard / Visa Electron Instant Issue — бесплатно. ОАО «МДМ Банк». Генеральная лицензия ЦБ РФ № 323 от 06.08.2009 г. Предложение действительно на 29.03.2011 г. для продукта «Потребительский кредит».

www.mdm.ru 8 800 2003 700

Городской Информационный Справочник **ДубльГИС**



Где найти сотрудников?

234 кадровых агентства вы найдете в ДубльГИС!

СКАЧИВАЙТЕ БЕСПЛАТНО!
WWW.2GIS.RU

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

ЗОЛА – НА АВТОМОБИЛИ

ООО «СУЭК Спецалти Минералз» — совместное предприятие ОАО «СУЭК» и немецкой группы компаний Omega Minerals (соотношение долей 60 на 40 соответственно) на прошлой неделе на территории Беловской ГРЭС «Кузбассэнерго» запустили первый в России завод по переработке отходов теплоэнергетики (лёгкой фракции золы уноса — ЛФЗУ). Предприятие рассчитано на комплексную переработку ЛФЗУ в мелкодисперсные полые наполнители и продукцию на их основе. Проектная мощность завода составляет 10 тыс. тонн готовой продукции в год: 7 базовых и 3 специальных сорта продукции, которая используется в строительстве, химии, литейном производстве и т.д. В частности, продукция, выпускаемая по технологии Omega Minerals, используется при производстве металлических отливок в автомобилестроении. По словам представителей немецкой компании, весь объём продукции беловского предприятия уже законтрактован. Наполнители пойдут для нужд нефтегазовой отрасли, в производство стройматериалов в России и за рубежом. По данным руководства «Кузбассэнерго» запуск завода позволит не отправлять в золоотвал весь объём ЛФЗУ — это порядка 13 тыс. тонн в год. В дальнейшем же, как отметила член правления ОАО «СУЭК», генеральный директор «Центра новых и инновационных технологий СУЭК» Анна Белова, — лишь первый шаг компании на пути от сырьевой модели развития к высокотехнологичной. И 120 млн рублей, направленных «СУЭК» на строительство завода не последние инвестиции, которые потребует такое движение. Сейчас, по ее словам, компания работает над технологиями, связанными с брикетированием угля, получением полукочка и синтетических жидких топлив.

ПОСЛЕ ПЕРЕИМЕНОВАНИЯ – ПРОДАЖА

Аукцион по продаже прав недропользования на участке Благодатный около Полисаево, прошедший в прошлую среду, выиграло ОАО «Шахта «Алексиевская». Ранее этот участок недр, называвшийся Ленинским (а потом разделенный на два — Ленинским-1 и -2), трижды выставлялся на продажу, и трижды неудачно. Заявки на торги направляли ЗАО «ПК «Кузбастрансуголь» (Москва) и ОАО «Шахта «Алексиевская» (входит в ООО «Угольная компания «Заречная», подконтрольное украинской группе «Донецксталь»). Борьбы между ними не было — ПК «Кузбастрансуголь» изначально учреждалась при участии шахты «Заречная», главного на сегодня предприятия одноименной угольной компании, — и на торгах был сделан только один шаг. При стартовом платеже в 265 млн рублей участок с запасами 110 млн тонн энергетического угля марки «Д» был продан «Алексиевской» за 291,5 млн рублей. Валерий Спичко, заместитель председателя правления УК «Заречная» по перспективному развитию, сообщил после аукциона, что нынешних запасов шахте хватит на полтора года работы. А на Благодатном она сможет работать еще 20 лет, и даже увеличит свою производственную мощность с нынешней в 1 млн тонн угля в год до 4 млн тонн в год. Впрочем, окончательные параметры ее работы на новых запасах «будут зависеть от проекта освоения». Ранее этот участок, как один (под названием Ленинский), так и разделенный на Ленинский-1 и -2, выставлялся на торги трижды, начиная с 2006 года. И все три раза аукционы или конкурсы по разным причинам отменялись. Последний раз это было летом 2009 года, когда интерес к Ленинским участкам, выставленным на конкурс, проявило ОАО «УК «Кузбассразрезуголь», предприятие которого, шахта «Байкаменская», ведёт добычу над пластами спорного участка. В результате, Федеральное агентство по недропользованию (Роснедра) отменило проведение торгов и вновь объявило их уже в январе нынешнего года. Почему было произведено переименование участка на нынешнее аукционе, в территориальном управлении по недропользованию по Кемеровской области, пояснить не смогли, сославшись на то, что все решения по продаже участков каменного угля принимают Роснедра.

НА «СИБТЕНЗОПРИБОР» НЕ НАШЁЛСЯ ПОКУПАТЕЛЬ

Назначенный на прошлую среду аукцион по продаже имущества обанкроченного топкинского ЗАО «Сибтензоприбор» (специализируется на производстве шахтных конвейеров и весового оборудования) не состоялся. Как сообщил представитель предприятия, торги не прошли «по техническим причинам, да и заявок не было». Решение о новой продаже имущества завода будет принято уже на этой неделе. Времени для организации и проведения торгов более чем достаточно, — в феврале нынешнего года конкурсная процедура на «Сибтензоприбор» продлена на 6 месяцев, до августа.

ЗОНА С РЕЗИДЕНТОМ, НО БЕЗ КРЕДИТА

Первому и пока единственному резиденту зоны экономического благоприятствования (ЗЭБ), созданной в Ленинске-Кузнецком, ООО «Сибкопм-Н», пока не удаётся начать производство по переработке шин. Как сообщил гендиректор компании Сергей Гамаюнов, проект, как минимум, «сдвинется по срокам» из-за того, что предприятие не может пока привлечь кредитные ресурсы на покупку технологической оборудования по переработке шин: «Банк, в который мы подавали первоначальную заявку на долгосрочный кредит в размере 35 млн рублей, нам отказал. При этом у нас уже были договорённости о поставке технологической линии из Китая. Если бы кредит был выделен, то сегодня уже шла бы поставка оборудования. Теперь весь процесс затормозился». Предприятие сейчас рассматривает вариант привлечения кредитных ресурсов из другого банка. Проект общей стоимостью 200 млн рублей предполагает организацию производства по утилизации и переработке шин. Сама компания в ремонт помещение, где предполагается разместить производство, уже направила порядка 14 млн рублей собственных средств. По словам заместителя главы города Ильи Ковалева, в настоящее время заключено 3 соглашения о предварительном согласии структур, готовых войти в ЗЭБ. На северной промлощадке в Ленинске-Кузнецком планируется разместить несколько производств по регенерации масел, выпуск конвейерных лент и пр. На создание инфраструктуры для ЗЭБ из бюджетов всех уровней планируется выделить 217 млн рублей. По словам Сергея Гамаюнова, его компания, в частности, заинтересована в решении вопроса о технологическом присоединения к электросетям.



Интернет-версия газеты на сайте
www.avant-partner.ru

МАШЗАВОДЫ ЗОВУТ В КЛАСТЕР

Кузбасские машиностроители предприняли очередную попытку наладить кооперационные связи. На заседании НО «Ассоциацию машиностроителей Кузбасса» (НО АМК), прошедшем 16 марта в Кемерове, Сергей Никитенко, директор Ассоциации, генеральный директор ООО «ИНПЦ «Иниотек», предложил руководителям машинозаводов создать в Кузбассе новую структуру АМК — Центр кластерного развития.

Необходимость построения такой структуры, по словам Сергея Никитенко, вызвана тем, что развитие и внедрение новых перспективных технологий в машиностроении требует их апробации на производстве. Сегодня же «испытательный полигон», на котором бы проходили подобные апробации отсутствует, хотя инновационный потенциал в Кузбассе есть, его нужно сохранить и поддержать. Так как, с одной стороны, существует колоссальная проблема в том, что производственный инновационный сектор сегодня у нас не развивается, то есть, нет развития реальной экономики, за счёт новых разработок, новых устройств и т.д. С другой стороны, существуют малые инновационные предприятия, которые не могут вырваться на уровень производства, так у них нет цехов, станков, оборудования, у них пока нет средств всё это приобрести. Причём эти малые предприятия уже сформировались, с патентами, доказавшие востребованность своей продукции, проработавшие уже год по программе «Старт» (Фонда Бортника). Им нужно где-то материализовать идеи, существующие в патентах и изобретениях, в виде инновационного продукта.

И первая такая площадка Центра уже создана на базе ОАО «Кемеровского завода ГРО». На сегодняшний день завод представлял более 2 тыс. кв. метров действующего цеха с набором станков и оборудованием под малые инновационные предприятия машиностроительной сферы. Уже два предприятия подписали договоры аренды. На первый год работы, завод освободил малые предприятия от уплаты аренды, они компенсируют только затраты на расходы по теплу, электроэнергии и связи, в дальнейшем предусматривается льготная аренда.

По словам Владимира Шейнина, генерального директора ОАО «Кемеровский завод ГРО», это не благотворительная деятельность, это попытка работать на перспективу:

«Не для кого не секрет, что многие заводы сегодня недозагружены. Вот, например, у нас раньше работало 500 человек, сегодня осталось меньше 100, соответственно, пустуют производственные площади, затраты на обслуживание которых мы несём в любом случае. Но этот цех,



По мнению Сергея Никитенко — ЦКР — это и серьёзный фактор развития всей машиностроительной отрасли Кузбасса, и решение проблем малых инновационных предприятий

который мы представили в рамках проекта Центра, был два года назад отремонтирован, там стоит работающее оборудование, поэтому для нас просто сдача в аренду производственных площадей, а такие предложения поступают, — не выход. Ведь хочется сохранить собственный завод. Идея Ассоциации показала нам перспективной, а своё участие в подобном проекте мы рассматриваем как одну из форм поиска новых направлений производства и развития».

По мнению Сергея Никитенко, такой multifunctional цех, на базе которого будут работать различные малые предприятия — это и серьёзный фактор развития всей машиностроительной отрасли Кузбасса, и решение проблем малых инновационных предприятий. По его словам, сейчас планируется производство и освоение таких направлений, как разработка и

производство промышленных тензометрических систем, мини металлургическое производство ферросплавов и оборудования, разработка и производство безнакипных водогрейных котлов, разработка и производство новых видов металлорежущего инструмента, приборов регулирования теплонесителей. Причём, за каждый из этих направлений стоит малое предприятие, с наличием интеллектуальной собственности — разработками, патентами.

Кроме того, такая работа ведётся в рамках идеи внутреннего субконтрактинга, взаимодействия между всеми предприятиями машиностроительной отрасли. У каждого завода есть свои задачи, потребности, в том числе и в дорогом оборудовании, но не каждый завод может обеспечить полную загрузку такого оборудования, а тем более его приобрести. За счёт совместных усилий и средств это становится возможным. В итоге получается такой центр коллективного пользования, который в дальнейшем можно использовать и как учебный центр, ведь на машиностроительных предприятиях также остро стоит вопрос подготовки профессиональных кадров.

По словам Сергея Никитенко такой центр будет существовать за счёт членских взносов членов Ассоциации, целевых взносов как участников ассоциации, так и сторонних заказчиков, которые по его мнению обязательно будут. И, конечно, Ассоциация рассчитывает на бюджетную поддержку администрации области.

Присутствовавший на совещании Сергей Кузнецов, заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству, идею Ассоциации по созданию Центра кластерного развития поддержал, заметив, что подобная кооперация сегодня просто необходима. А Андрей Гребенников, начальник отдела машиностроения областного департамента промышленности, торговли и предпринимательства, призвал присутствующих участвовать в формировании Центра своими площадками: «Если на каких-то заводах есть неиспользуемые площадки, оборудование, то можно попытаться в рамках Ассоциации найти им применение».

Галина Красильникова

Учебный центр ПРОФИ приглашает Вас и специалистов Вашей компании принять участие в Авторском семинаре АЛЕКСАНДРА ПАНЬКОВА, г. Минск

«Современные системы оценки эффективности сотрудников»
Дата проведения: 28-29 апреля 2011г.
По окончании семинара выдается сертификат

Семинар предлагает методики, основой которых является постановка целей по принципу SMART и разработка ключевых показателей эффективности для сотрудников, которые позволяют измерить достижение целей. Кроме того, в семинаре рассматривается более 15 методик по оценке эффективности сотрудников

В ПРОГРАММЕ СЕМИНАРА:

1. В чем отличие цели от КРП
2. Все ли цели измеримы?
3. Как правильно ставить цели подразделению и сотруднику
4. Как подобрать КРП к определенной цели
5. Что делать когда КРП сложно определить
6. Принципы декомпозиции целей и КРП компании до уровня рядового сотрудника
7. Место КРП в планировании.
8. Мотивация и КРП
9. Типичные ошибки при разработке КРП
10. Как часто необходимо пересматривать КРП сотрудников

Учебный центр «ПРОФИ»
г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, оф. 910, тел: (3842) 49-62-70, 57-44-96, rezume@profy-kem.ru, www.profy-kem.ru

ПЕНСИЯ НЕ УСТРОИЛА

Новокузнецкие вкладчики негосударственного пенсионного фонда (НПФ) «Социум» обратились в прокуратуру Новокузнецка с заявлением о том, что лишились по вине фонда 15% накопительной части пенсии. В Кузбассе — это первый подобный конфликт за последние годы. Участники рынка полагают, что проблемы с фондом не должны отпугнуть людей от негосударственных пенсионных фондов.



Нелли Малютина не смогла припомнить ни одного случая подобных конфликтов вкладчиками с негосударственными пенсионными фондами на территории региона

Как сообщила член общественной организации «Право на пенсию» (оказывает правовую и организационную помощь вкладчикам) Ольга Михасева, на 25 марта в новокузнецкую прокуратуру было подано 57 заявлений вкладчиков. В прокуратуре «Авант-ПАРТНЕРу» сообщили, что проверка ещё не закончена — она длится месяц, при необходимости может быть продлена, поэтому какие-либо выводы делать ещё рано.

НПФ «Социум» входит в структуру «Базовый элемент» Олега Дерипаски. По информации НПФ «Социум», в Кемеровской области их клиентами являются 14,552 тыс. человек. 14 марта в новостях региональной телекомпании ТВН был дан телефонный комментарий президента НПФ «Социум» Анатолия Пузыря, в котором он сообщил, что организация «Право на пенсию» и её представители, упомянутые в прессе, «не фигурируют в одном регионе. Мы не смогли её просто найти». Также Анатолий Пузыря отметил, что обращений вкладчиков с запросом о состоянии их пенсионных счетов в массовом порядке не было, и выразил недоумение, откуда у людей информация, что ими «понесен убыток, если они даже не пришли и не спросили».

Отметим, что нам легко удалось связаться с Ольгой Михасевой по телефону, указанному на сайте организации. По её словам, о своих потерях вкладчики узнали из ежегодного письма НПФ с финансовыми итогами года. Обращаясь к вкладчикам в фонд за разъяснениями тоже были, имеется даже звуковая запись разговора с операционным директором, который отвечал, что «так вышло и в следующем году будет лучше». В фонде заявляют, что финансовое положение у них стабильно: об-

щий резерв пенсионных накоплений на 1 января 2011 года более 1,3 млрд рублей, накопленная доходность за 2008–10 годы 18,4%, соответственно, взносы вкладчиков по добровольному негосударственному пенсионному обеспечению увеличились в 2,2 раза за последние 10 лет. «10 лет — это очень большой срок, — комментирует эти данные Ольга Михасева. — Наконец, такие итоги могут быть просто потому, что в 2008 году был очень большой приток новых вкладчиков».

18 февраля в Красноярске состоялся пикет обманутых вкладчиков, в ходе которого был арестован руководитель общественной организации «Право на пенсию» Роман Клепаков, он же генеральный директор ООО «Вклад-Сибирь». Напомним, ООО «Вклад-Сибирь» — бывший новокузнецкий агент НПФ «Социум», которому ещё в 2008 году фонд отказался выплачивать комиссионное вознаграждение из-за выявления фальсифицированных документов. Следствием стало несколько взаимных уголовных дел, в том числе о признании НПФ «Социум» банкротом (рассмотрение этого иска назначено на 19 апреля текущего года). В ходе пикета мы пытались передать в офис красноярского офиса НПФ «Социум» открытое письмо к Олегу Дерипаске, но нам это не удалось: в здание были перекрыты, с крыши сбрасывали снег и лёд», — рассказывает Ольга Михасева.

Начальник управления по ценным бумагам и страховому рынку областной администрации Нелли Малютина не смогла припомнить ни одного случая подобных конфликтов вкладчиками с негосударственными пенсионными фондами на территории региона. «У нас даже от вкладчиков «Социума» нет ни

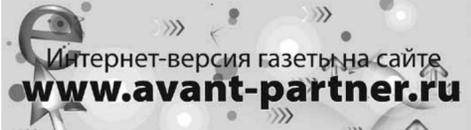
ЦЕНА ВОПРОСА

800 миллионов рублей по налогу на доходы физических лиц удалось привлечь в 2009–2010 гг. в результате работы специальных вневедомственных комиссии по координации политики оплаты труда. По словам руководителя УФНС России по Кемеровской области Надежды Газизулиной, работа комиссии способствовала тому, что 17 тыс. работодателей из 25 тысяч, выплачивавших зарплату ниже среднеотраслевой, повысили её размер. Кроме того, порядка 2 тыс. работодателей после получения уведомлений налоговых органов повысили зарплату без рассмотрения на комиссиях. В налоговых органах рассматривают эти результаты как «облегчение конвертных» зарплат. Между тем, как отметила руководитель УФНС, сейчас налоговые органы выражают беспокойство относительно возможного роста объёма «серых» зарплат после повышения ставок по страховым взносам.

1 миллиард рублей составит лимит возобновляемой кредитной линии, которую привлечёт кемеровское ОАО «Кокс» в Райффайзенбанке на рефинансирование банковских кредитов, пополнение оборотных средств, финансирование текущих расходов, связанных с осуществлением капитальных вложений. Срок кредитного соглашения — два года с даты его подписания, срок траншей — от одного месяца до года (минимальная сумма транша — 100 млн рублей, или 3 млн долларов). Период доступности — 12 месяцев с даты подписания кредитного соглашения, предусматривается возможность продления после положительного кредитного мониторинга лимита. Если «Кокс» будет пользоваться средствами в рамках кредитной линии в долларах, то плавающая ставка определена в размере 1-месячный LIBOR + 3,5% годовых, фиксированная ставка — ставка фондирования + 1,75% годовых. При получении траншей в рублях для компании предусмотрена плавающая ставка, которая равна внутренней процентной ставке банка для кредитов в рублях на срок один месяц + 2,75% годовых, фиксированная ставка равна ставке фондирования + 1,75% годовых.

1 миллиард 370 миллионов рублей направило ЗАО «Стройсервис» на строительство второй очереди обогащательной фабрики на своём разрезе «Барзасское товарищество» в Кемеровском районе. С вводом второй очереди на прошлой неделе мощности предприятия по переработке вырастут до 1,5 млн тонн угля в год (первая очередь фабрики, пущенная в 2009 г., имела мощность 1 млн тонн угля в год). Генеральный директор ЗАО «Стройсервис» Дмитрий Николаев заявил, что пуск объекта — первый этап новой программы компании по развитию обогащения. Основная цель этой программы — до 2015 г. повысить уровень угледобычи до 10 млн тонн и это уголь полностью перерабатывать на своих обогащательных фабриках.

23 миллиарда 328 миллионов 933 тысячи 293 рубля 67 копеек по решению внеочередного собрания акционеров может направить ОАО «СУЭК» на выкуп компаний порядка 10% собственных акций. Как сказано в официальном сообщении СУЭК, в период с 25 апреля по 29 мая должно быть выкуплено до 25 млн 739 тыс. 999 акций по 906,33 руб. за штуку. Сделка одобрена в рамках подготовки СУЭК к IPO на лондонской бирже: размещение планируется провести без энергетических активов (61,2% ТГК-13, 50% акций «Кузбассэнерго», 100% ООО «Сибирская генерирующая компания», 100% «Сибонергосервиса» и 98,5% «Сибэнергодолгита»), которые будут выведены в отдельную структуру — Sibenergy. На покупку этой компании СУЭК даёт своим акционерам деньги через выкуп собственных акций. После IPO энергоактивы могут быть возвращены в СУЭК или проданы.



Интернет-версия газеты на сайте
www.avant-partner.ru

«СИБУГЛЕМЕТ» В СПОРАХ

Окончание. Начало на стр. 1 суд запросил из материалов уголовного дела оригинал соглашения для экспертизы, однако, в январе выяснилось из переписки со следователем ГУВД, что этот документ уже был отправлен владельцу — ООО «Трансметкокс». Игорь Боглачев так и не смог представить этот спорный документ и даже пояснить, где он находится. В итоге, суд так и не назначил проведение повторной экспертной экспертизы, и вынес решение без исследования соглашения — «Трансметкоксу» было отказано в удовлетворении иска, а требования Александра Шкукина, напротив, — удовлетворены. Ранее, в декабре прошлого года суд также отказал в удовлетворении искового требования ООО «Трансметкокс» о признании незаконным решения совета директоров «Полусухинской» выпустить дополнительную эмиссию акций шахты.

Но это не последний судебный спор между участниками холдинга «Сибуглемет». Как следует из

ярова к ООО «Трансметкокс» о признании договора ничтожным и о применении последствий недействительности. Предметом этого спора также является аналогичная попытка «Трансметкокса» добиться получения от Валентина Бухтоярова пакета акций ещё одного из активов в составе «Сибуглемета» — ЗАО «ОФ «Автоновская». Разбирательство по этому делу пока приостановлено. А в апреле уже арбитраж Москвы будет рассматривать иск о признании недействительным договора купли-продажи акций и применении последствий недействительности сделки к Анатолию Скурову и московскому ЗАО «Сибуглемет» (сбываю структура холдинга «Сибуглемет»). Источником выступает Валентина Мельниченко (возможно, родственница Владимира Мельниченко). Какие акции стали предметом спорной сделки, из материалов московского арбитража пока неясно.

Антон Старосколов

Уже В ПРОДАЖЕ

СТРОИМ ЖИЛЬЁ

АВАНТ ПАРТНЕР

№1 (26)

МАРТ-АПРЕЛЬ 2011

РЕЙТИНГ

Раскуем?

«малозатратный»

www.avant-partner.ru

ИНКУБАТОР ДЛЯ РЕЗИДЕНТА

В последний числел февраля в областном центре было объявлено об окончании строительства нового здания бизнес-инкубатора Кузбасского технопарка. Строительство здания площадью 11340 кв. метров длилось 14 месяцев, а финансировалось оно из федерального и областного бюджетов. Недавно прошло первое совещание с участием заместителей губернатора Кемеровской области, руководства технопарка, его резидентов, инновационных и сервисных компаний, которые уже начали осваивать площади бизнес-инкубатора. Чуть позже, 3 марта, его готовность смог оценить и прибывший в Кемерово полномочный представитель президента РФ в Сибирском федеральном округе Виктор Толоконский.

По его мнению, главной задачей бизнес-инкубатора должна стать реальная помощь инновационным компаниям в продвижении своих разработок вплоть до получения окончательного результата. Также представитель президента рекомендовал обратить особое внимание на необходимость работы с самыми разными категориями инноваторов — от начинающих свои разработки до самых серьезных внедренческих предприятий, имеющих наработанный опыт продвижения своих инновационных продуктов.

«Авант-ПАРТНЕР» решил выяснить, как на практике идёт заселение бизнес-инкубатора, кто получает право на пользование льготами Кузбасского технопарка, и какие реальные выгоды от сотрудничества с этой структурой видят сами представители инновационного бизнеса.

На сегодняшний день в Кузбасском технопарке зарегистрировано 28 резидентов. Кто же входит (или может потенциально войти) в их число? Согласно положениям закона Кемеровской области (статья 8) «О технопарках в Кемеровской области» для получения статуса резидента необходимо представить инновационный проект, соответствующий направленности деятельности технопарка и получить положительное заключение экспертного совета. Напомним, что к основным профилям деятельности Кузбасского технопарка отнесены разработки и внедрение технологий добычи, доставки и переработки ископаемых, развитие машиностроения и создание нового технологического оборудования для горнорудной промышленности, внедрение технологий производства и обработки новых функциональных материалов

и вторичных ресурсов, технологий в медицине, образовании, природопользовании и безопасности, участие в формировании единого информационного пространства.

По итогам положительного заключения экспертного совета документы передаются в коллегии администрации Кемеровской области, и лишь её решением кандидату присваивается статус резидента технопарка. Это, в свою очередь, даёт право на целый ряд льгот и преференций, предусмотренных законодательством области. Среди них льготное налогообложение по налогам на имущество и прибыль, получение бюджетных грантов, субсидирование ставки по полученным банковским кредитам. Теперь же, с вводом в строй бизнес-инкубатора к списку льгот добавилась ещё одна немаловажная позиция — возможность льготной



аренды офисного или производственного помещения.

Как нам пояснил заместитель генерального директора, руководитель информационно-аналитического центра Кузбасского технопарка Александр Каретин, право льготной аренды предоставляется не только действующим резидентам технопарка, но и компаниям, не имеющим этого статуса, инновационные проекты которых были защищены в экспертном совете. На сегодняшний день таких проектов в технопарке насчитывается 69.

Хотя абсолютная величина действующих льгот не раскрывается, (так как отнесена к категории коммерческой тайны) она, по словам руководителя технопарка, приближена к двум третьим средней стоимости аренды офисных площадей в городских бизнес-центрах соответствующего уровня. Но и для резидентов льготы даются не навечно. В течение первого года действует

скидка в 50%, второго года — 25%, третьего — 10%. Другая категория арендаторов, которая тоже сможет «получить прописку» в бизнес-инкубаторе — также предприятия, занимающиеся научно-технической деятельностью или оказывающие сервисные услуги. Для них льготы не предусмотрены. Просто же коммерческая фирма, как сказал Александр Каретин, не имеет шансов заселиться в здание бизнес-инкубатора. Резиденты же уже начали активно заселять здание.

Один из российских лидеров в производстве биологических протезов для сердечно-сосудистой хирургии ЗАО «НеоКор» известен далеко за пределами Кузбасса. Предприятие одним из первых вошло в ряд резидентов Кузбасского технопарка, а сейчас его специалисты заняты монтажом оборудования на новом месте в помещениях бизнес-инкубатора.

Директор по развитию ЗАО «НеоКор» Владимир Кусак говорит, что размеры имеющихся ранее помещений уже не позволили предприятию развивать новые направления бизнеса. Теперь же в распоряжении «НеоКора» новые площади — около 200 квадратных метров. Именно здесь будет размещена новая научно-исследовательская лаборатория. В первую очередь привлекает стоимость аренды — она, действительно ниже чем в коммерческих бизнес-центрах. В качестве дополнительных преимуществ нового места базирования предприятия Владимир Кусак называет правильно выстроенную инфраструктуру бизнес-инкубатора, а в частности, наличие современного центра полиграфии и возможности пользования высокотехнологичным серверным оборудованием.

Но не только новые площади бизнес-инкубатора привлекают представителей кузбасского инновационного бизнеса. По данным Зюльфии Халиуллиной, руководителя центра трансфера технологий Кузбасского технопарка, далеко не все резиденты (или авторы инновационных проектов) нуждаются в помещениях для организации научно-технической или производственной деятельности — многие располагают для этих целей собственной базой. Здание же бизнес-инкубатора привлекает их как место для удобного и выгодного размещения представительского офиса компании. Все прогнозы сходятся на том, что именно бизнес-инкубатор технопарка имеет реальную перспективу стать наиболее привлекательным и популярным местом для организации

деловых контактов, проведения презентаций, конференций, встреч самого разного уровня.

Исполнительный директор ООО «ПромЭкоТехнологии» Максим Сычев придерживается мнения, что само присутствие предприятия на территории технопарка в среде инновационных и внедренческих предприятий уже большой плюс для развития. «Промплощадка у нашего предприятия есть. Здесь же в здании бизнес-инкубатора мы размещаем представительство компании, — поясняет он. — Думаю, это станет очень полезным в деле расширения контактов, поиска новых партнёров, того информационного и консультационного обеспечения, которое может предоставить нам технопарк и его структуры. Наше сотрудничество началось в самом начале становления предприятия, и мы видим большие перспективы в его развитии. Вот для того мы здесь».

Разговор о ценах (нам, правда, так и не названных) на льготную аренду порождает самые разные мнения и взгляды на политику преференций. Кто-то говорит о демпинге (хотя круг пользующихся льготами весьма ограничен). Кто-то, напротив, о том, что собственность, построенная на государственные деньги, сдаётся в коммерческую аренду. Но об этом, скорее всего, можно квалифицированно рассуждать, лишь обладая полной информацией о том, на выполнение каких уставных задач идёт вырванная прибыль. Резиденты же, судя по всему, довольны вновь открывшимися для них возможностями.

Директора ООО «Сорбенты Кузбасса» Александр Барвено вполне устраивает расценки на аренду помещений в бизнес-инкубаторе. А вот взгляды на то, что цены эти являются демпинговыми, он не разделяет. «Раньше наше предприятие находилось в здании института углехимии. Теперь переехали в бизнес-инкубатор. Занимаем здесь помещение площадью 36 квадратных метров, на сегодня нам этого вполне хватает для размещения лаборатории. И цены здесь для нас выгодные. Думаю, что это хороший прецедент для владельцев и арендаторов многих офисных зданий в городе. Именно такая политика поможет снизить неоправданно завышенные цены аренды в некоторых бизнес-центрах. Конечно, гарантировать, что именно так всё в скором времени и произойдёт, никто не может, но рассчитывать на это, думаю, стоит».

Сергей Волков

«СИБИРЬТЕЛЕКОМ» ОБЕСПЕЧИВАЕТ ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО НАДЁЖНОЙ СВЯЗЬЮ

На прошлой неделе в Кемерове прошла традиционная Кузбасская международная неделя транспорта и инфотелекоммуникаций. Компания «Сибирьтелеком» традиционно приняла участие в специализированной выставке-ярмарке телекоммуникационных технологий и оборудования «Инфотелеком-Экспо». В рамках научно-практической конференции «Электронное правительство Кемеровской области. Практика применения и перспективы развития» представители региональных и федеральных органов власти, и телекоммуникационных компаний обсуждали, как продвинулось внедрение электронных услуг в Кузбассе и что ещё необходимо сделать для создания электронного правительства.

Накануне научно-практической конференции ОАО «Сибирьтелеком» совместно с ОАО «Ростелеком» провело мероприятия по развитию телекоммуникационной инфраструктуры «Электронного правительства» в Кузбассе. Так 18 марта практически во всех городах Кузбасса были установлены 39 инфоматов. С их помощью жители Кемеровской области уже сейчас могут ознакомиться с электронными услугами, предлагаемыми как на федеральном, так и на региональном уровне.

Ещё ранее для первого в Кузбассе многофункционального центра (МФЦ), открывшегося в феврале в Юрге, «Сибирьтелеком» проложил оптоволоконный кабель, предоставил услуги телефонии, широкополосного доступа (ШПД) в Интернет, организовал защищенный канал VPN до областного управления Росреестра. На совместном заседании, проведенном с участием заместителей губернатора Кемеровской области Дмитрия Исламова и Сергея Кузнецова, компания предложила услуги



муниципального уровня. Александр Рейхерт уверен, что дополнительные услуги по организации услуг аудиоконференций, видео-конференций, организуемых через сеть Интернет, а также сервисы на основе компьютерной телефонии обеспечат более высокий уровень взаимодействия подразделений и соответственно более качественное обслуживание запросов граждан и бизнеса. Подобное решение предложено на городском уровне администрации Кемеровской области, оказывающие государственные услуги, специалисты МФЦ, телефонистки регионального центра телефонного обслуживания, учреждения, оказывающие услуги

«Сибирьтелеком» активно развивает сеть доступа уровня G2C между государством и гражданами (Government-to-Citizen). Так в 2010 году в Кемеровской области филиалом подключено к сети более 100 библиотек и 280 отделений почтовой связи, которые в дальнейшем планируется использовать в качестве консультационных пунктов электронного правительства. Для реализации задач «Электронного правительства» необходима хорошая связь, отмечает Александр Рейхерт, и компания «Сибирьтелеком» готова её обеспечить — предоставить широкополосный доступ, обеспечить возможность населения обратиться к чиновнику и получить необходимую информацию.

О необходимости решения сложных задач «Электронного правительства» в Кузбассе говорили участники научно-практической конференции. Начальник областного департамента информационных технологий Сергей Мурашкин отметил, что с июля нынешнего года начнёт действовать принцип «одного окна», по которому при оказании гражданину какой-то услуги одним ведомством запрещается требовать с него дополнительных данных из других ведомств. Подобный подход реализован в Юрге в первом в регионе многофункциональном центре (МФЦ) по предоставлению электронных услуг.

Многие государственные услуги в Кузбассе уже оказываются в электронном виде. Юлия Лях, начальник управления перспективного развития областного департамента образования, рас-

сказала, что сегодня жители региона могут по сети направить заявление о приеме своего ребенка в школу и детский сад, отслеживать продвижение очереди в детский сад, ознакомиться с успеваемостью своего ребенка. Всё более популярной электронной услугой в Кузбассе становится подача заявления на получение заграничного паспорта. Помимо неё, как сообщила на конференции и.о. начальника отдела оказания государственных услуг в электронном виде управления Федеральной миграционной службы России по Кемеровской области Наталья Гиниятулина, граждане могут получить ещё 7 различных услуг в электронном виде. Представитель сибирского филиала ОАО «Ростелеком» Александр Логинов напомнил, что в этом году «Ростелекому», теперь уже «большому», объединяющему с 1 апреля все межрегиональные телекомы, предстоит обеспечить в рамках «Электронного правительства» межведомственное взаимодействие, разработать и внедрить типовые услуги, обеспечить технологическую готовность для внедрения электронной цифровой подписи и универсальной электронной карты.



Для того, чтобы быстро принимать управленческие решения и при этом допускать минимум ошибок — нужно быть хорошо информированным.

ПОДПИШИТЕСЬ НА «АВАНТ-ПАРТНЕР» И ВЫ ВСЕГДА БУДЕТЕ В КУРСЕ:

- что происходит на вашем рынке и смежных отраслях;
- какие изменения произошли в законодательных и нормативных актах, влияющих на ваш бизнес;
- кто руководит интересующими вас компаниями, и кто влияет на принятие решений в них;
- как увеличить эффективность бизнеса, какие для этого есть управленческие инструменты.

Телефон редакции 8 (3842) 585-616

www.avant-partner.ru

В любом отделении почты России по каталогу Российской Прессы:
12203 — «Авант-ПАРТНЕР»;
12206 — «Авант-ПАРТНЕР Рейтинг».
В агентстве ООО «Юрал-Пресс Кузбасс»,
тел. (3842) 58-73-70.

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ: ПОЛЕЗНЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ ЛЮБОЙ КОМПАНИИ

Аналитики компании МТС отметили высокий рост потребления телематических услуг. По итогам 2010 года МТС увеличила корпоративную базу клиентов на 15%. Рост произошел как за счет подключения новых корпоративных клиентов, так и за счет развития М2М-сервисов, ориентированных на удаленное управление устройствами. Выручка от сегмента М2М в Сибири в 2010 году по сравнению с позапрошлым годом увеличилась более чем в 14 раз.

«Рост потребления телематических услуг говорит о стабильном развитии экономики, — комментирует директор филиала ОАО «МТС» в Кемеровской области Станислав Тен. — Компании ищут возможности сокращения затрат, и многие отдают предпочтение не просто урезанию расходов, а стараются найти пути оптимизации бизнес-процессов, в том числе, за счёт внедрения новых технологий. Мы со своей стороны стараемся предложить нашим клиентам самые современные телеком-решения».

Среди предложений для бизнеса, пожалуй, первое место по популярности занимает услуга ГМС — «единый короткий номер». Подключая её, компания получает единые короткие номера для офисных и мобильных телефонов сотрудников. Так же при помощи этой услуги можно настроить переадресацию вызовов — сотрудники всегда могут

оставаться на связи, не зависимо от того, где они находятся в данный момент времени. Помимо всех технических удобств, ГМС помогает значительно сократить расходы на сотовую связь. Сотрудникам смогут звонить с сотовых телефонов на городские номера в другие города по такой же цене, как они разговаривают, скажем, в пределах своего города. Услуга оптимальна для крупных организаций, имеющих широкую филиальную структуру.

Так же большой популярностью среди крупных организаций

пользуются предложения в области навигационных сервисов. «Я удивился, до чего дошла техника, — говорит директор крупной Кузбасской компании, имя которого мы по понятным причинам не называем (прим. ред.), — не отходя от компьютера, я могу контролировать расход топлива в автомобилях своей компании и звать место нахождения сотрудников вне офиса». Действительно, то, что еще несколько лет назад было фантастикой, сегодня становится вещами обыденными и доступными. Популярность сервисов М2М постоянно увеличивается. По оценке специалистов МТС, в дальнейшем абонентская база сервисов М2М в среднем будет расти на 45-55% ежегодно и к концу 2015 года вырастет в 7,5 раз. В 2011 году МТС ожидает рост абонентской базы М2М-сервисов на 60%.

Анна Смирнова

Николай Наумов, главный специалист отдела IT Управления Введомственной Охраны при УВД по г. Кемерово
В настоящий момент мы внедряем новую систему охраны объектов по каналу GPRS. Соответственно, нам необходимо максимально защитить передачу данных от объекта на путь. Поэтому сейчас мы подключаем услугу APN, которую предоставляет компания «МТС». В совокупности с другими аналогичными услугами это обеспечит качественную и надёжную охрану имущества собственников.

ПАССАЖИРСКИЕ СТРАХИ

Как ожидается, к середине текущего года в России появится новый обязательный вид страхования — страхование гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда пассажирам. «Авант-ПАРТНЕР» попытался оценить готовность кузбасских перевозчиков к работе в новых условиях.

ЗАКОНЫ: НАСТОЯЩИЕ И БУДУЩИЕ

Проект федерального закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика за причинение вреда пассажирам» в ноябре прошлого года был принят в первом чтении в Госдуме. После его окончательного принятия пассажиры, пострадавшие на всех видах транспорта (кроме такси) смогут, наконец, получать адекватное возмещение вреда: до 2,025 млн рублей в случае гибели, до 2 млн в случае причинения вреда здоровью и до 23 тыс. рублей за поврежденное имущество. Именно такие лимиты ответственности фигурируют сегодня в рассматриваемом законопроекте. Отметим, что до сих пор в такие суммы оценивались только жизнь и здоровье пассажиров воздушного транспорта (в соответствии с Воздушным кодексом РФ). А согласно Указу президента РФ от 7 июля 1992 года «Об обязательном личном страховании пассажиров», компании-перевозчики обязаны заключить договор со страховой организацией, это является непременным условием получения лицензии на такие перевозки. Страховая премия, например, включена в стоимость билета на проезд на междугороднем автобусе. Правда, и выплачиваемая в случае страхового события сумма невелика: максимальная выплата составляет всего 12 тыс. рублей. Аналогичная система действует и при железнодорожных перевозках.

«Конечно, суммы выплат, предусмотренные законодательством, маленькие, — соглашается Игорь Зотов, заместитель генерального директора ГУ «Кузбасспассажиртранс». — Особенно, если представить, какие в случае аварии могут быть последствия для здоровья и, соответственно, расходы на лечение. В 2009–2010 годах по стране было много случаев аварий с участием автобусов, поэтому закон об обязательном страховании ответственности перед пассажирами, конечно, нужен. В Кузбассе тяжелых аварий с участием меж-

ПАССАЖИРЫ И ПЕРЕВОЗЧИКИ: РЕЦЕПТЫ МИРНОЙ ЖИЗНИ

«С претензиями к нам люди обращаются едва ли не каждый день, — сообщили в ОАО «Кемеровская электротранспортная компания». — Некоторые граждане рассматривают подобные компенсации чуть ли не как источник постоянного дохода и сами стараются, усложняя разговор, поудачнее стукнуться головой о трамвай, чтобы потом требовать с компании деньги. Гражданская ответственность Кемеровской электротранспортной компании как владельца транспортных средств застрахована в силу закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств». Если суд выносит решение, что ОАО «КЭТК» должно выплатить человеку компенсацию, компания выплачивает».

По словам Вячеслава Тихонова, руководителя некоммерческого партнерства «Ассоциация работников индивидуального транс-

порта» (НП «АРИАТ»), чуть ли не каждый день в партнерство кто-то обращается с претензиями: «К примеру, женщина ушибла в маршрутке коленку — требует 10 тыс. рублей! С кем-то мы в итоге мирно договариваемся, кого-то отправляем в суд. Но в суд люди в качестве доказательства вреда здоровью требуют медицинское освидетельствование, справки, чеки за лечение, лекарства, и присуждаемые выплаты в итоге оказываются гораздо меньше, чем пострадавшие пассажиры с нас



требуют изначально. Всего около 15% случаев доходят до суда. Наконец, многие «жертвы маршруток» открывают врут! На некоторых маршрутах мы поставили видеонаблюдение, и претензий там от пассажиров практически нет. А если жалобы и появляются, мы вместе просматриваем видеозаписку, на которой чаще всего видно, что на самом деле человек в маршрутке не упал. Нередко слышим в ответ «ой, я, наверное, в другой маршрутке упал». По словам руководителя НП «АРИАТ», в среднем предприниматели партнерства в год выплачивают в целом «мирного урегулирования» порядка 100 тыс. рублей (в НП «АРИАТ» 54 члена). «И это только те случаи, о которых я знаю, — подчёркивает Вячеслав Тихонов. — Бывает, водители и не ставят меня в известность».

В такой ситуации, конечно, никто, казалось бы, не мешает перевозчикам страховать свою ответственность добровольно. Большинство страховщиков готовы предложить соответствующие страховые продукты, но очень мало кто может похвастаться имеющимися в портфеле договорами. Как отмечает замести-

тель директора по корпоративному бизнесу кемеровского филиала «Ингосстрах» Елена Чудинова, среди перевозчиков заметно начинает набирать обороты страхование грузов, а вот страховать ответственность за жизнь и здоровье людей они не спешат: «Предлагаю такое страхование, мы часто слышим в ответ: «А у нас никаких аварий не происходит». Между тем, известно множество случаев ДТП с участием такси. На Новый год, например, некоторые таксисты пьяные ездили, а люди до сих пор летают. Выясняется, что некоторые коммерческие предпри-

имателей. Если и дальше так пойдёт, город может остаться без «маршруток». Нам пока не удалось убедить власть, что цены на проезд должны диктовать рынок».

Правда, на рынке сегодня есть компании, предлагающие пассажирам перед поездкой заключить страховой договор на случай причинения вреда жизни и здоровью. Давно действует такая практика при покупке билета на автовокзалах. События об этом и в компании «Междугороднее такси «Омега». «Правда, пассажиры не выражают особой заинтересованности в этой услуге, хотя она и повышает стоимость проезда не на много, — признаётся Дмитрий Сергеев, менеджер по работе с клиентами такси «Омега». — Страхуются не более 5% пассажиров. Обычно это пассажиры с детьми, а также те, что едут на дальние расстояния. У компании, с которой мы сотрудничаем, нет страхового предложения, предусматривающего ещё и ущерб багажу, поэтому мы сейчас рассматриваем предложение другой компании, которая, помимо жизни и здоровья пассажиров, может страховать ещё и их имущество».

По словам Дмитрия Сергеева, агент страховой компании, оформляющий полисы пассажирам, работает прямо в офисе компании-такси, параллельно занимаясь продажей полисов ОСАГО и КАСКО другим клиентам. «Даже не знаю, почему другие компании-перевозчики так редко страхуют свою ответственность перед пассажирами, — размышляет Дмитрий Сергеев. — Возможно, думают, что это очень дорого и хлопотно, много бумажной работы. Но это не так: в одном из регионов нам предложили застраховать ответственность нашего микроавтобусного предприятия всего за 8 тыс. рублей в год независимо от пассажиропотока. А само заключение договора со страховщиком требует максимум часа работы менеджера. В любом случае страхование — это одно из наших конкурентных преимуществ на рынке, отлично сказывается на имидже компании». Правда, остаётся вопрос, что будет с пассажиром в случае аварии, если он не договорился вместе с билетом приобрести ещё и страховку. Как уверяет Дмитрий Сергеев, компания готова выплатить пострадавшему по её вине компенсацию, которую определит суд. «Мы не снимаем с себя ответственности».

Впрочем, страховщики напоминают, что таксисты — не очень-то желанные гости в страховых компаниях, будь то ОСАГО или КАСКО: убыточность по таким клиентам у компаний очень высока. А вероятность наступления страхового случая по договору страхования ответственности перед пассажирами та же, что и по ОСАГО.

Никто из опрошенных страховщиков не взялся оценить ожидаемый после принятия закона «Об обязательном страховании гражданской ответственности перевозчика...» объём рынка, прогнозы относительно привлекательности этого вида для страховщиков также делаются осторожные. «Мы стремимся к диверсификации страхового портфеля, поэтому совсем не против заняться в этом виде страхования, — отмечает Елена Чудинова. — Если рынок по этому виду будет до 80% — это уже хорошо». По мнению Натальи Владыкиной, любой обязательный вид для страховщиков представляет интерес.

Ксения Сидорова

ПЛАТИТЬ БЕЗ ОПАСНОСТИ

Сегодня в Кузбассе пластиковыми картами не пользуются разве что маленькие дети и глубокие старики. По данным ГУ ЦБ по Кемеровской области, на 1 января текущего года количество выпущенных кредитными организациями региона пластиковых карт составило около 2 млн 90 тысяч штук. И хотя всего по 66% амитированных карт реально совершаются операции, активность любителей «пластика» заметно растёт. 58,5 млн операций по картам было совершено в области в прошлом году. Это на 23% больше, чем в 2009 году. И чем больше кузбассовцы платят не наличными деньгами, тем актуальнее становится вопрос безопасности таких платежей. По крайней мере, сотрудникам правоохранительных органов уже известны случаи хищений с банковских счетов сотен тысяч рублей.

ЛЕГКО ОТДЕЛАЛАСЬ

Пользуясь пластиковыми карточками различных банков и систем 13 лет, автору этих строк лишь трижды пришлось беспокоиться о сохранности своих средств. В первый раз, потеряв карту, я не лишился ни копейки, успев по-

звонить в банк и заблокировать карточку. В двух других случаях банки заблокировали карты самостоятельно. Как-то не смогла воспользоваться своей зарплатной картой, потому что, по словам представителя банка, было «несанкционированное проникнове-

ние в систему». А на «кредитку», с помощью которой я пыталась расплатиться за крупную покупку, было наложено «вето» пока банк не удостоверился, я совершила эту покупку именно я. Неудобства из-за блокировки зарплатной карты длились дней десять. История с кредитной закончилась минут за 20.

Банковские работники говорят, что совсем без происшествий пользоваться пластиком мало кому удаётся. И мои неудобства (несколько карт и расширение возможностей оплаты по карточке приучают носить с собой наличные) на фоне хищений со счетов клиентов различных платёжных систем сотен тысяч рублей, естественно, даже проблемой не кажутся.

По данным областного ГУВД,

недавно в Кемерово был вынесен приговор предпринимателю из Новосибирска, которому было предъявлено обвинение в хищении более 500 тыс. рублей из банкоматов в Кемерово. Согласно материалам уголовного дела, в начале ноября 2008 года группа хакеров через Интернет получила доступ к электронным ресурсам платёжной системы RBS WorldPay: была скопирована информация о счетах клиентов, включая PIN-коды. При этом злоумышленники увеличили балансы и лимит снятия денежных средств с каждой карточки. В течение около двух дней — 7 и 8 ноября 2008 года через банкоматы Испании, Японии, Китая, Турции, Великобритании, США, Голландии, Новой Зеландии, Филиппин, Украины и России (в Санкт-Петербурге,



Окончание на стр. 8

2011 – ВРЕМЯ ПОКУПАТЬ АКЦИИ

Новогоднее ралли внесло заметное оживление на российский фондовый рынок — только за декабрь индекс РТС вырос на 10,83%! Акции оправдали ожидания терпеливых инвесторов, а инвесторы принесли им значительную прибыль. Если посмотреть в разрезе полугодия, то показатели выглядят еще более привлекательно: индекс РТС показал прирост на 32,17%, а второй ключевой индикатор рынка ценных бумаг, индекс ММВБ вырос более чем на 30%*. Не отстали и отдельные «голубые фишки». Например, акции ОАО «Газпром» и ОАО «Сбербанк» взлетели на 30% и 55%**, соответственно. В это же самое время по данным ЦБ ставки по депозитам снижались каждые 10 дней — и за 2010 год средняя доходность вкладов упала до 8,1%. Пассивные вкладчики, которые ориентируются на госбанки, скорее всего, так и останутся в своих консервативных депозитах. А вот активные и продвинутые депозитные клиенты банков, которые в 2009 году искали для себя самые выгодные предложения на рынке, сейчас будут искать альтернативные варианты вложений — чтобы не только перекрыть убыток от инфляции, но и приумножить свои накопления.

По оценкам экспертов, декабрьский всплеск оптимизма на российском фондовом рынке — это только начало длительного периода роста котировок, который будет набирать силу в 2011 году. За январь индекс РТС прошел вверх на 3,78%. В первых числах февраля сохранилась позитивная динамика, и котировки ликвидных ценных бумаг уверенно держат курс на повышение. А это значит, что настало удачное время покупать акции и формировать инвестиционный портфель, пока котировки выглядят привлекательно. Зарождение нового восходящего тренда на рынке — лучшее время для вложения денег в ценные бумаги с целью хорошо заработать на росте их котировок. «Наглядный пример тому — начало 2009 года,



когда мы рекомендовали покупать растущие после кризисного обвала котировки акции. И те, кто нас тогда послушал, смогли удвоить свой капитал. — говорит Юрий Мишнев, гендиректор Инвестиционной компании БКС, ведущего российского биржевого брокера, — Похожая ситуация сложилась и теперь».

По прогнозу аналитиков Компании БКС, в I полугодии 2011 года есть все предпосылки для сохранения оптимизма на рынках. «Мировые цены на нефть закрепятся в районе отметки \$90 за баррель, рост денежной массы составит около 20%, т.е. недостатка в ликвидности не будет, а ставки останутся низкими как минимум до III квартала, — считает Максим Шен, начальник аналитического отдела ИК БКС. — Даже самый консервативный годовой прогноз предполагает рост биржевых индексов более чем на 20% от значительного конца декабря». Заработать на этом росте может любой из вас. Необходимо лишь открыть брокерский счет и сформировать свой первый инвестиционный портфель.

Нюансов успешного старта достаточно много, но начинающим инвесторам начать надо с серьезного подхода к выбору брокера. Надежность брокерской компании, широкий спектр услуг и инвестиционных продуктов, проведение ознакомительных и обучающих семинаров, наличие офиса брокера в вашем городе — всё это необходимые условия, по которым можно

отличить партнера на рынке ценных бумаг от обычного посредника. Одной из крупнейших компаний по инвестированию на фондовом рынке является компания БКС. Имея рейтинг максимальной надежности «AAA» Националь-

ного рейтингового агентства, Инвестиционная компания БКС по праву занимает лидерские позиции среди других брокеров. Уже в четвертый раз за последние пять лет лауреатом национальной премии «Компания года» в номинации «Инвестиционная компания года» признана именно БКС. Статус лидера в 2010 году подтверждает и первое место в Рейтинге брокерских компаний по версии журнала о биржевой торговле F&O.

За 15 лет профессиональной брокерской деятельности в Компании БКС были разработаны и внедрены самые эффективные технологии для успешных инвестиций в акции и созданы максимально комфортные условия для клиентов с разными финансовыми ожиданиями-

ми и возможностями. Специалисты компании профессионально обучат торговле на фондовом рынке, предложат инвестиционные идеи по отдельным акциям с обоснованием движения цены или выдают рекомендации как же сделки и когда лучше совершать.

Не откладывайте в долгий ящик решение инвестировать в акции российских компаний часть своих сбережений, узнайте адрес офиса Инвестиционной компании БКС в вашем городе и сделайте первый уверенный шаг в мир финансовой свободы.

Инвестиционная компания БКС. Телефон: 8 800 100 55 44, звонок по России бесплатный www.bcs.ru

Акции снова победили депозиты

Практически каждый год темпы роста стоимости акций опережают проценты по вкладам. Есть все основания полагать, что 2011 год не станет исключением.



Будьте в тренде — становитесь инвесторами!

(3842) 44 15 35
Кемерово, пр.т. Ленина, 33/2, офис 310
www.bcs.ru

* Данные по доходности указанных ценных бумаг представлены по результатам торгов на ФБ ММВБ за период с 11 января по 31 декабря 2010 года. www.micex.ru. ОАО «Норильский никель» — номер и дата государственной регистрации 1-01-40155-Ф от 26.12.2005 (www.nornik.ru). ОАО «Северсталь» — номер и дата государственной регистрации 1-02-00143-А от 02.06.2005 (www.severstal.ru). ОАО «Банк ВТБ» — номер и дата государственной регистрации 1-04-01060-В от 28.05.2007 (www.vtb.ru).

** Указана средневзвешенная ставка по рублевым депозитам населения в кредитных организациях сроком до 1 года за январь 2010 года. По данным ЦБ РФ www.cbr.ru.

ОАО «Компания БКС», лицензия ФСФР РФ №154-04-034-100009 от 10.01.2001 на осуществление брокерской деятельности. НОУ «Учебный центр БКС», лицензия на осуществление образовательной деятельности А 311174, выдана 16.04.2008 Департаментом образования г. Москвы. Действительна до 2013 года.

* Динамика индекса РТС с 30.11.2010 по 31.12.2010 г., с 30.06.2010 по 31.12.2010 г. и с 31.12.2010 по 31.01.2011 г. По данным ОАО «РТС» (www.rts.ru).

** Динамика индекса ММВБ с 30.06.2010 по 31.12.2010 г. По данным ОАО «ФБ ММВБ» (www.micex.ru).

*** Динамика изменения стоимости акций с 30.06.2010 по 31.12.2010 г. По данным ОАО «ФБ ММВБ» (www.micex.ru). ОАО «Газпром» — номер и дата государственной регистрации 1-02-00028-А от 20.01.2006 (www.gazprom.ru). ОАО «Сбербанк России» — номер и дата государственной регистрации 103014818 от 20.07.2007 (www.sber.ru).

Указана средневзвешенная ставка по рублевым депозитам населения в кредитных организациях сроком до 1 года за январь 2009 и за январь 2010 года. По данным ЦБ РФ (www.cbr.ru).

Прогнозы аналитиков, указанные в статье, не являются БКС гарантией ценных бумаг. Вы сами принимаете инвестиционные решения. ООО «Компания БКС» не несет и не гарантирует какую-либо прибыль.



Брокер №1 для вашего успеха на фондовом рынке!

Профессиональное обучение торговле на фондовом рынке

БКС БРОКЕР

ПЛАТИТЬ БЕЗ ОПАСНОСТИ

Окончание. Начало на стр. 7
Кемерово, Красноярске и Ачинске) они завладели почти 10 млн долларов. Перевод денег проходил практически одновременно в более чем 280 городах мира. Затем эти средства перечислялись по транснациональным системам денежных переводов. Тем, кто обналчивал деньги, полагалось до 50% суммы. Среди желающих заработать таким образом был и новосибирский предприниматель. В Кемерове, в помещении одного из торговых центров города, мужчина снял сумму от 18 до 220 тысяч рублей в банкоматах шести крупных банков России.

В ГУВД по Кемеровской области рассказывают и о других примерах хищения средств с банковских счетов. Так, в Юрге от рук мошенников пострадала женщина, у которой со счёта через Интернет было списано 100 тыс. рублей. Самый известный случай проникновения в банковскую систему произошёл два года назад, когда в Кемерове были скомпрометированы более 1000 пластиковых карт «Банка Москвы». В официальном сообщении банка тогда говорилось о «пресечении попытки получения несанкционированного доступа к денежным средствам на пластиковых картах отдельных клиентов Кемеровского филиала Банка, осуществленной группой международных мошенников через банкоматы, расположенные в нескольких странах мира». Во избежание причинения ущерба клиентам, операции по картам, подвергшимся попыткам мошеннического воздействия, были приостановлены.

По словам **Олега Моргунова**, начальника отдела по борьбе с компьютерными преступлениями, незаконным оборотом радиоэлектронных и специальных технических средств ГУВД по Кемеровской области, страдают сегодня не только обычные граждане, но и предприятия, которые используют системы «Банк-Клиент»: «Такие случаи есть. Безусловно, это связано с хакерскими атаками, вредоносными программами. И всё это осложняется тем, что проникновение осуществляется с европейской части страны, куда и «улетают» деньги. Потому и расследование этих дел, как правило, ведётся не здесь в Кузбассе, а по месту совершения преступления». Впрочем, летом прошлого года Главное следственное управление при ГУВД по Кемеровской области возбудило уголовное дело по ч. 3 ст. 30 УК РФ («Приготовление к преступлению и покушение на преступление») и ч. 4 ст. 159 («Мошенничество, совершённое в особо крупном размере»). Тогда сотрудники милиции пресекли хищение почти 36 млн рублей у ОАО «Маринский ликёро-водочный завод». Злоумышленники попытались перевести эти средства со счёта предприятия на счета фирм-однодневок в Санкт-Петербурге и Новосибирске, но сотрудники предприятия вовремя обратили внимание на изменившиеся данные в компьютере и обратились в милицию. Деньги были возвращены.

ДИСТАНЦИЯ ТРЕБУЕТ ОСОБОГО ВНИМАНИЯ

Сотрудник одной из торговых компаний Кемерово рассказал «Авант-ПАРТНЕРУ», что решение о выборе банка для обслуживания этой структуры было обуслов-

лено сначала возможностью кредитования: «Два года назад кредиты вообще никто не давал. Мы приняли условия филиала одного из московских банков, хотя ставка нас не совсем устраивала. Хотели со временем сменить банк». Но в прошлом году банк предотвратил проникновение в систему платежей «Банк-Клиент», потому «мы теперь понимаем, что с нашим банком ещё и безопасней», отметил собеседник издания. Такое откровение — довольно редкое. Несколько опрошенных «Авант-ПАРТНЕРом» представителей кузбасских компаний вообще не захотели говорить на тему безопасности платежей, ссылаясь почему-то на «банковскую тайну».



Сами же представители банков, отвечая на вопросы о безопасности дистанционного банковского обслуживания (ДБО), разделяют ответственность между их кредитными организациями и клиентами.

«Совершенных систем не бывает и при должном уровне знаний и упорстве можно найти брешь в любой, даже самой сложной системе защиты. Однако в подавляющем большинстве случаев несанкционированный доступ третьих лиц к счетам клиентов происходит по вине самих владельцев счетов. И причиной тому является несоблюдение минимальных требований безопасности в зоне ответственности клиента. Каждый подобный инцидент решается в индивидуальном порядке, после тщательного расследования обстоятельств происшедшего, и в случае, если будет установлено, что мошенники получили доступ к счетам клиента по вине банка, все убытки клиента компенсируются», — поясняет **Светлана Головина**, директор по розничному бизнесу операционного офиса «Кемеровский» Альфа-Банк.

В «Промсвязьбанке» рассказали, что в августе 2010 года столкнулись с подозрительными операциями. При этом соответствующие службы банка вели работу во взаимодействии с правоохранительными органами. «Из отдела обеспечения финансовой защиты по операциям с пластиковыми картами Департамента платежей карт банка поступило сообщение о сомнительных операциях, осуществлённых через платёжный терминал ОАО «Промсвязьбанк» с использованием пластиковых карт банковских учреждений США, Испании и Израиля. Характер операций, проводимых по картам американских, испанских и израильских банков через платёжный терминал банка указывал на то, что действия в данной точке имеют признаки мошенничества. Платёжный терминал был заблокирован, возмещение денежных

средств пользователю терминала компании «Z» приостановлено. При этом проведение операций через платёжный терминал, установленный «Z», финансовый потерь для ОАО «Промсвязьбанк» и его клиентов не повлекло. О совершении подозрительных операций через платёжный терминал «Z» информация была направлена в правоохранительные органы», — рассказал собеседник «Авант-ПАРТНЕРА». По его данным, для предотвращения подобных видов хищений Департаментом корпоративной защиты организована работа и проводятся совместные мероприятия со службами Банка: отделом обеспечения финансовой защиты по операциям с пла-

стиковыми картами и службой информационной безопасности, а также осуществляется взаимодействие с подразделениями ОБЭП и техническими подразделениями МВД РФ.

Работа соответствующих служб банков и правоохранительных органов, естественно, сопровождается и «техническим прогрессом». Так, **Аркадий Чурин**, управляющий РОО «Кузбасский» Сибирского филиала банка ВТБ24, сообщил «Авант-ПАРТНЕРУ», что с 3 декабря прошлого года во всех территориальных подразделениях банка была введена технология подключения картонных продуктов к программе (технологии) 3-D Secure. Эта программа является сервисной услугой международных платёжных систем Visa International и MasterCard Worldwide, позволяющей клиентам совершать расчёты в сети Интернет в более защищённом режиме.

При проведении операции в интернет-магазине, поддерживающем технологию 3-D Secure, клиенту предлагается ввести пароль, который известен только ему. После ввода пароля применены интернет-магазином и банком устанавливается защищённое соединение и проводится идентификация введенных клиентом данных. Оплата покупки производится только в случае получения интернет-магазина подтверждения от банка о том, что идентификация проведена успешно. «Подключение программы 3-D Secure осуществляется, причём без комиссии, в рамках всех картонных продуктов банка платёжных систем Visa и MasterCard, за исключением карт типа Visa Electron, Visa Electron Instant Issue, Cirrus/Maestro, Visa e-card, MasterCard Virtual», — пояснил Аркадий Чурин.

Для обеспечения безопасности расчётов по пластиковым картам «Альфа-Банк» предлагает дополнительные продукты, которые страхуют риски по несанкционированным операциям, а для расчётов

в Интернете с помощью банковской карты, клиент может выпустить виртуальную карту, чтобы сохранить персональные данные в безопасности. Все операции по картам, отмечает **Светлана Головина**, можно контролировать с помощью услуги «Альфа-Чек», которая позволяет в режиме реального времени видеть информацию о совершённых по карте операциях. Кроме того, эта услуга позволяет блокировать или разблокировать карты с помощью SMS из любой точки мира, где бы клиент не находился.

Банкиры не устали напоминать об элементарных правилах безопасности для владельцев личных карт: предельное внимание при совершении операций через банкомат, недопустимость хранения PIN-кодов вместе с пластиковой картой в кошельке. При этом, если всё же с вашей картой или счётном что-то произошло, необходимо незамедлительно информировать об этом банк.

С системой «Банк-Клиент» всё гораздо сложнее. С одной стороны, здесь тоже присутствует «человеческий фактор». Подавляющее большинство эпизодов мошенничества в российских системах ДБО, использующих электронную цифровую подпись (ЭЦП), так или иначе, сопровождается предельно вниманием у клиента секретного ключа ЭЦП (в зашифрованном виде) и пароля к нему. Хищение осуществляется недобросовестным персоналом, получившим доступ к ключу и паролю, либо, что более характерно, виртуальными или шпионскими программными модулями, попавшими на компьютер клиента. Иными словами, клиенты зачастую небрежно относятся к охране своего секретного ключа от посторонних», — говорит **Надежда Курпирянова**, заместитель управляющего по развитию розничного бизнеса Кемеровского филиала ОАО «Промсвязьбанк».

Банки, естественно, пытаются выстроить защиту от подобных рисков. Так, системы дистанционного банковского обслуживания «Промсвязьбанка» используют для подтверждения клиентом платёжных операций надёжные механизмы шифрования и электронной цифровой подписи с применением несимметричных криптоосхем с открытым распределением ключей. Клиент полностью самостоятельно на своём компьютере создаёт свой секретный и открытый ключи и регистрирует открытый ключ в банке. А банк не депонирует секретные ключи своих клиентов, так как, благодаря применению регулярного контроля состояния своих счетов и использованию современного противовирусного программного обеспечения.

Светлана Головина добавляет, что для обеспечения безопасности пользования услугами дистанционно, существует несколько уровней защиты. Так, в Интернет-банке «Альфа-Клик» действуют SSL-шифрование, одноразовые пароли для SMS-подтверждения, уведомления обо всех операциях, возможность ввода паролей с виртуальной клавиатуры. «...Однако, как замечают сами банкиры, уровень защиты, грамотность клиентов-пользователей растут одновременно с грамотностью мошенников. А представители правоохранительных органов преступлений в этой сфере будет только расти.

Незавидная судьба постигла тех, кто рассчитывал на большую прибыль от депозитов. Банковская сфера выходит из кризиса, и ставки по депозитам падают все дальше, уменьшая доходы тех, кто рассчитывал жить на проценты. В итоге, прибыльность данного вида вложения уже не является столь привлекательной как раньше.

Александра Фомина

Диспут на тему «Интернет против «традиционных СМИ»: Есть ли будущее у профессиональной журналистики» инициатором Группой изданий «Авант», который прошёл на прошлой неделе в стенах КемГУ, стал разговором в профессиональной среде о том, что, действительно, сегодня волнует представителей СМИ и студентов факультета журналистики, то есть тех, кто своё будущее связывает с профессиональной журналистикой.

БУДУЩЕЕ СМИ

Накануне проведения мероприятия, организаторы — пресс-клуб и студенческий совет КемГУ, провели среди студентов факультета журналистики опрос «Связываете ли вы своё будущее с журналистикой?». Получилось, что из 36 респондентов своё будущее с журналистикой связывают 28, из них 17 сообщили, что хотят стать журналистами, 14 — открыть своё СМИ, 5 — видят себя в роли редактора. Само же мероприятие привлекло порядка 70-ти собравшихся «взрослых» участников было не больше 20-ти.



В самом начале разговора, ведущий диспута — **Александр Винокуров**, главный редактор «Кузбасс FM», предложил, чтобы не запутаться в терминологии, в качестве критерия разграничения между традиционными СМИ и остальными выбрать простой фактор — является ли СМИ официально зарегистрированным, а значит регулируемым «Законом о СМИ» или нет. И все Интернет-порталы традиционных СМИ отнести к ним же. По такому же принципу было предложено разделить профессиональную и непрофессиональную

журналистику, что и породило в аудитории спор о критериях профессиональной журналистики. И о том, можно ли назвать тех, кто ведёт свой блог и пишет в Твиттере профессиональными журналистами? По словам **Юлии Борисовой**, редактора «Газеты профсоюзА в Кузбассе»: «Нужно чётко поделить пишущих на тех, кто пишет за деньги и тех, кто пишет потому что, грубо говоря «дома скучно сидеть». На что **Максим Шипачев**, руководитель Кемеровского городского сайта keminfo.ru, возразил: «А нужны ли нам журналисты в традиционном,

старом понимании? Критерии профессионализма со временем меняются. И людей, которые в Интернете пишут востребовано, с точки зрения молодой аудитории гораздо больше, чем в традиционных СМИ. Потребители информации не важна «профессиональность», важна — оперативность. Интернет, кроме того, предоставляет огромное количество источников. Хотя, конечно, потребителю сложнее их отфильтровать. Но позволяет одну и ту же проблему рассмотреть с различных сторон, в отличие от традиционных СМИ, где информация готовится меньше коли-

чеством людей, поэтому получается порой однобоко и даже предвзято. И ещё одно достоинство Интернета — большая ненагнуживаемость от коммерческих структур, политических партий». Вообще оперативность Интернета, как главное его достоинство никто не отрицал. Другое дело, какое это всё имеет отношение к профессиональной журналистике? Как эмоционально высказался **Артур Чепкасов**, декан факультета филологии и журналистики (ФФИЖ) КемГУ: «Мы не на олимпийских играх. Что у нас журналисты превращаются в спринтеры! Быстро не значит хорошо, не значит профессионально. Вот, например, я пришёл на сельский рынок и кидая по Твиттеру приятелью: «Тут курица по 80 — бег». Это что — журналистика? Вообще, информирование — это такая микроскопическая часть работы журналиста!» А **Евгений Демченко**, пресс-секретарь департамента строительства АКО, заметил: «Последние 150 лет, с появлением телеграфа, или даже момента, когда событие случилось, и когда о нём узнали постоянно сокращается. И Интернет — логичное продолжение этого процесса. Что касается профессионализма, то давайте посмотрим на ситуацию с точки зрения обычного человека. Люди не сидят постоянно в Твиттере, в ЖЖ, не мониторят постоянно новости, ну может быть за исключением офисного планктона, которые на рабочем месте имеют возможность этим заниматься. Фактически, большинство людей, приходят с работы, садятся перед телевизором и получают эту информацию от профессиональных СМИ. Когда мы начинаем эту тонкую за минуты, это бессмысленно».

Кстати, когда Александр Винокуров привёл данные «Фонда общественного мнения», что для 95% населения в возрасте старше 24 лет телевидение служит предпочтительным источником новостей, то «несогласие» с этими данными со



стороны студентов было громким. Из отдельных возгласов можно было понять, что студенты, которые пришли на эту встречу уж точно телевизор не смотрят. Но **Татьяна Думенико**, экономический обозреватель газеты «Кузбасс», обратилась к молодёжи, привела такой факт: «Только 35% домохозяйств Кемеровской области имеют компьютер, и соответственно выход в Интернет». Что же касается профессионализма СМИ телевиденных новостей, то это уже вопрос редакционной политики. Что, кстати тоже отличительная особенность «традиционных СМИ», так как будучи закономерно зарегистрированными, они имеют определённый со своими интересами, они несут юридическую ответственность за выдаваемую информацию. И эта ответственность гораздо жёстче, чем ответственность физического лица, который «что-то сказал» или даже написал в Твиттере или ЖЖ.

Лёгкость же распространения информации рождает, в каком-то смысле, «лёгкое отношение» к профессии — большинство начинает казаться, что «что тут сложного, этим может заниматься любой, причём не прикладывая особых усилий». Получается такой замкнутый круг. Как сказала **Марина Кларисе**, спикер «Российской газеты»: «Профессионализм среди профессиональных журналистов падает — мы привыкли работать с пресс-релизами, не отрываясь от компьютеров собираем информацию, мы перестали ездить к людям, с ними разговаривать, делать живые репортажи». И потому новички в редакции дезориентированы относительно того, что же нужно делать для профессионального становления, для достижения успеха в профессии. Некому и некогда заниматься тем, что раньше называлось «наставничеством».

Как заметил Александр Винокуров, «это вообще тема для отдельного разговора». Но невозможно было обойти этот вопрос в такой

форме. И в итоге, дискуссия, которую студенты были громким. Из отдельных возгласов можно было понять, что студенты, которые пришли на эту встречу уж точно телевизор не смотрят. Но **Татьяна Думенико**, экономический обозреватель газеты «Кузбасс», обратилась к молодёжи, привела такой факт: «Только 35% домохозяйств Кемеровской области имеют компьютер, и соответственно выход в Интернет». Что же касается профессионализма СМИ телевиденных новостей, то это уже вопрос редакционной политики. Что, кстати тоже отличительная особенность «традиционных СМИ», так как будучи закономерно зарегистрированными, они имеют определённый со своими интересами, они несут юридическую ответственность за выдаваемую информацию. И эта ответственность гораздо жёстче, чем ответственность физического лица, который «что-то сказал» или даже написал в Твиттере или ЖЖ.

Лёгкость же распространения информации рождает, в каком-то смысле, «лёгкое отношение» к профессии — большинство начинает казаться, что «что тут сложного, этим может заниматься любой, причём не прикладывая особых усилий». Получается такой замкнутый круг. Как сказала **Марина Кларисе**, спикер «Российской газеты»: «Профессионализм среди профессиональных журналистов падает — мы привыкли работать с пресс-релизами, не отрываясь от компьютеров собираем информацию, мы перестали ездить к людям, с ними разговаривать, делать живые репортажи». И потому новички в редакции дезориентированы относительно того, что же нужно делать для профессионального становления, для достижения успеха в профессии. Некому и некогда заниматься тем, что раньше называлось «наставничеством».

Как заметил Александр Винокуров, «это вообще тема для отдельного разговора». Но невозможно было обойти этот вопрос в такой

форме. И в итоге, дискуссия, которую студенты были громким. Из отдельных возгласов можно было понять, что студенты, которые пришли на эту встречу уж точно телевизор не смотрят. Но **Татьяна Думенико**, экономический обозреватель газеты «Кузбасс», обратилась к молодёжи, привела такой факт: «Только 35% домохозяйств Кемеровской области имеют компьютер, и соответственно выход в Интернет». Что же касается профессионализма СМИ телевиденных новостей, то это уже вопрос редакционной политики. Что, кстати тоже отличительная особенность «традиционных СМИ», так как будучи закономерно зарегистрированными, они имеют определённый со своими интересами, они несут юридическую ответственность за выдаваемую информацию. И эта ответственность гораздо жёстче, чем ответственность физического лица, который «что-то сказал» или даже написал в Твиттере или ЖЖ.

В МОДУ ВХОДЯТ «ЦИВИЛИЗОВАННЫЕ» ИНВЕСТИЦИИ

Главным показателем любого объекта инвестиций является его ликвидность. Важно получить прибыль, причём максимально быстро и с минимальными рисками.

К сожалению, возможности инвестирования и получения прибыли в последнее время резко сузились. Многие некогда выгоднейшие виды вложений сегодня не только малоприбыльные, но и, зачастую, убыточные. И сегодня поиск объекта инвестиций для граждан с доходами выше среднего является настоящей проблемой. Ведь если деньги не делают деньги, то они теряют в цене.

Незавидная судьба постигла тех, кто рассчитывал на большую прибыль от депозитов. Банковская сфера выходит из кризиса, и ставки по депозитам падают все дальше, уменьшая доходы тех, кто рассчитывал жить на проценты. В итоге, прибыльность данного вида вложения уже не является столь привлекательной как раньше.

Непонятное будущее ожидает и золото. Усиление основных мировых валют, включая доллар, делает золото все менее привлекательным объектом для инвестиций. Кроме того, золото является привлекательным объектом инвестиций только на очень долгосрочную перспективу. Помимо того, что оно растёт в цене достаточно медленно по сравнению с другими активами, при продаже золота банку приходится платить очень существенную комиссию, которая еще больше снижает прибыльность данного вложения. В итоге, «золотой запас» становится актуальным лишь для тех, кто стремится обеспечить себе старость, вложив деньги в «вечное» и прождав отдачи несколько десятков лет. Для того чтобы получать прибыль уже

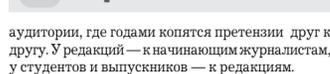
сегодня — золото в качестве объекта инвестиций не подходит. В связи с тем, что традиционные объекты инвестирования потеряли свою привлекательность, многие обращают свое внимание на виды вложений, более традиционные для развитых стран запада — фондовый и валютный рынки. Это то, что способно принести ежедневную, стабильную прибыль. Но если акции на фондовом рынке из-за кризиса упали и инвесторы потеряли свои деньги, то валютный рынок FOREX наоборот, укрепил свои позиции — за последний год количество трейдеров, торгующих валютой, стабильно увеличивается, растут и их прибыли.

Многие «фондовики», опасаясь потерять последние деньги на биржах, мигрировали на валютный рынок, где прибыль получают от ежедневных и даже еженедельных скачков валют. Рынок FOREX (от англ. Foreign Exchange — валютный обмен) с оборотом в несколько триллионов долларов в день существует уже около 100 лет и, в отличие от фондового рынка, всегда способен принести прибыль трейдеру при любых раскладах в мировой экономике. Для того чтобы заработать деньги на рынке FOREX, необходимы, прежде всего, внимательность и логическое мышление, чтобы правильно оценить новости и сделать верные выводы о грядущем росте или падении той или иной валюты. Прибыль со счета снимается быстро и легко — любым существующим способом. Работа, безусловно, нелегкая, но интересная. Она гарантирует личностный и интеллектуальный рост, связанный с постоянным анализом информации и познанию новых

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР ОАО «ПРОМСВЯЗЬБАНК»

ОАО «Промсвязьбанк», Москва (год основания — 1995) — один из ведущих российских частных банков с активами 472 млрд рублей и собственными средствами (капиталом) 54,5 млрд рублей по состоянию на 01.01.2011 согласно предварительным данным по РСБУ. Компания «Промсвязь Капитал Б.В.» принадлежит 72,93% в уставном капитале банка, 15,32% принадлежит Commerzbank Auslandsbanken Holding AG (дочерняя компания Commerzbank AG), 11,75% — Европейскому Банку Реконструкции и Развития. Банк имеет следующие долгосрочные рейтинги международных рейтинговых агентств: «Ba2» Moody's Investors Service, «BB-» Fitch Ratings, а также индивидуальный рейтинг кредитоспособности «AA+» Национального Рейтингового Агентства. По состоянию на 01.01.2011 сеть банка в России насчитывает около 250 точек продаж, включая 46 филиалов. За рубежом работают филиал и розничный офис банка на Кипре, представительства на Украине, в Китае и Индии.

www.psbank.ru



аудитории, где годами копятся претензии друг к другу. У редакция — к начинающим журналистам, у студентов и выпускников — к редакциям. **Жанна Пампура**, директор представительства ИА «Интерфакс» в Кемеровской области, сказала: «Мы испытываем большую потребность, чтобы к нам приходили умные, хорошие студенты, практиканты, которые хотят работать в федеральном агентстве. Мы покажем вам Информстандарт нашего агентства на 200-х страницах, и вы поймете, что вам есть над чем работать. Я привлеку вас к организации пресс-конференций, написанию репортажей, вообще есть много что поделать. Другое дело, что платить вам не будет никто, пока не увидит качественный продукт, и вы просто столкнётесь с оценкой того, какие вы профессионалы. Это не просто: написал в Твиттере и ты — молодец». Вообще, о том, что редакция ищет студентов на практику, а выпускников на работу говорили практически все представители, присутствующие на мероприятии СМИ. Но замечали, что настраиваться нужно на серьёзную работу и на то, что в журналистике как нигде важен результат. А то, что затраты на этот результат, особенно на первоначальном этапе в профессии будут порой значительными окупаются другим. Журналистика — профессия по-настоящему интересная, к тому же публичная и значимая. Много людей, много знакомств. Журналисты узнают как звезд шоу-бизнеса или политики, они могут зайти в любые чиновничьи кабинеты и разговаривать с «генералами» политики и экономики. Но чтобы достичь этого, прежде всего, нужно стать профессионалом.

Как сказал **Алексей Рабов**, главный редактор «ННТ-10 канал»: «Нужно понимать, что профессиональная журналистика в любой среде будет оставаться профессиональной журналистикой, конечно, традиционный СМИ придется реформировать, искать новые формы, но от этого журналистика, как профессия, не станет менее востребованной».

Галина Красильникова

ForexClub

ForexClub

ForexClub

СПОНСОР РУБРИКИ ФИТНЕС-ЦЕНТР



ЭКСПЕРТЫ



Наталья Крапина, кандидат медицинских наук, врач-эндокринолог-диетолог. — В вопросах снижения веса однократные меры никогда не будут являться эффективными — это всегда систематический подход, направленный в дальнейшем на изменение образа жизни в целом, именно поэтому необходимо всё-таки обращаться к специалистам. Врач всегда обращает внимание на генетическую предрасположенность пациента к избыточной массе тела, смотрит на состояние его здоровья на данный момент, изучает его фактическое питание и, исходя из этих данных, составляет коррекцию питания и рекомендуемую физическую нагрузку. Кроме того, снижение веса должно быть постепенным, не более 4х килограммов в месяц, иначе организм воспримет это как стресс и ещё больше начнёт запасать энергию в виде жира, и похудеть станет очень сложной задачей. Я обычно не рекомендую садиться на различные монодиеты, известный пример — кремлёвская, потому что организм одинаково нуждается в витаминах и питательных веществах и их поступление должно быть сбалансированным, ведь ни один из них не способен заменить другой, являясь уникальным и выполняя определённые функции. Отказывая себе в углеводах, как это происходит при кремлёвской диете, вы рискуете не просто лишить свой организм полноценного источника энергии, но и нанести вред самому себе, так как избыточное белковое питание может привести к хронической почечной недостаточности, мочекаменной болезни, подагре, вследствие скопления избыточного количества мочевой кислоты, которая является продуктом обмена белка.

Необходимо также выработать в себе привычку правильно питаться: не есть на ходу, не перекусывать, за 1 час до еды выпивать стакан воды, осуществлять не менее 20-ти жевательных движений после каждого куса, первым всегда съедать салат, затем суп. Этими простыми правилами вы заполните свой желудок, так чтобы рецепторы давления передали импульсы в головной мозг, что он переполнен, обратно вы почувствуете насыщение, хотя на самом деле вы съели малокалорийную пищу. Таким образом, вы будто «обманываете» свой мозг, съедая намного меньше, чем раньше, но получаете довольно качественное чувство насыщения. Все это необходимо сделать своей привычкой, ведь это не просто принесёт вам снижение веса, это подарит вам здоровье, позволит с каждым сброшенным лишним килограммом снизить риск развития атеросклероза, артериальной гипертензии, ишемической болезни сердца, продлит вам жизнь и сохранит ваше здоровье на долгие годы.



Марина Сигаева, фитнес-тренер. — Тема «Как похудеть к лету» является, на мой взгляд, двойной, потому как форму намного проще поддерживать всегда, чем периодически садиться на диеты, умуоря себя физическими нагрузками худеть ежегодно к лету, затем снова забрасывать себя, хотя данный путь самый простой. Фитнес как таковой неотделим от диет. Питаясь также как прежде, вы не увидите должного эффекта. Если же вы будете только соблюдать диету, то не получите подтянутое тело и заряд энергии. Направления тренеров можно выбирать любые, здесь нет ограничений, каждый должен выбрать тот вид, который больше всего подходит ему, исходя из индивидуальных предпочтений, темперамента человека, его вкуса. Так, если вы холерик, вам больше подойдет динамичный вид в виде аэробных нагрузок, степа, фитнеса. Также, если вы сова, то конечно, тренировки должны быть вечером, а для яворонка нет ничего лучше утренней физической нагрузки, особенно пробежки. Физическая нагрузка должна быть дозированной. Я рекомендую заниматься 3 раза в неделю по 40 минут для того, чтобы похудеть. Этого будет достаточно. Если вы будете заниматься 2 раза в неделю, то это будет всего лишь для поддержания формы. Больше заниматься также не рекомендую, так как выйдет большая нагрузка на нетренированный организм, а физическая нагрузка должна, в первую очередь, приносить удовольствие.

Каждый человек имеет своё уникальное строение тела, его никак не изменить, можно лишь откорректировать недостатки и сделать их менее заметными. Тренируйтесь рационально и помните, что эффект принесёт все то, во что вы искренне и глубоко верите.

КАК ПОХУДЕТЬ К ЛЕТУ

Современные тенденции общества проявляются в том, что безупречный имидж любого человека — это уже половина успеха, особенно это касается тех, чья работа связана с людьми, ведь не зря говорят, что «встречают по одежке...». Одно из правил продаж состоит в том, что второго шанса продать клиенту свой товар у вас не будет. Поэтому либо вы нравитесь человеку с первого раза, либо вам в будущем потребуется много приложить усилий, чтобы разубедить его в том, что вы на самом деле лучше, чем показалось ему с субъективной стороны. Второй раз проивести первое впечатление нам жизнь не предоставляет возможности, к сожалению. Исходя из этого, обложки журналов и газет напоминают о необходимости поддерживать своё тело в тонусе, оно и есть, ведь «в здоровом теле — здоровый дух», поэтому худеть стало модно. А в связи с предстоящими летними отпусками, эта тема становится вдвойне актуальной.

Если вы твёрдо решили похудеть, то нужно понимать, что главное — это изменение вашего образа жизни и привычек, которые укоренились в вас в течение многих лет и уйти от них будет сложно, но именно это и будет определять ваш успех. Реально достижимая цель — снижение массы тела на 5-10% от исходной за полгода, и не нужно себя изводить и худеть резко, более чем на 10% от вашей массы, всё должно быть постепенно, иначе никакой пользы вы себе не принесёте, один лишь стресс для организма, а эффект будет временным.

СКОЛЬКО МОЖНО ЕСТЬ? Как нет совершенно одинаковых в мире людей, так и нет одной универсальной цифры килокалорий, которые нужно употреблять, чтобы похудеть. Существует определённые формулы расчёта калорийности суточного рациона, признанные диетологами (см. врезку). Но не рекомендуется употреблять менее 1200 килокалорий в день.

Расчет индекса массы тела (ИМТ).
ИМТ = вес(кг) / [рост(м)]² (вес в кг, разделить на рост в м, возведённый в квадрат). Результаты можно оценить по таблице, которая признана Всемирной Организацией Здравоохранения

Индекс массы тела		25-28	28-30	30-35	35-40	свыше 40
Классификация ВОЗ	Нормальный вес					
	Избыточный вес			Ожирение I степени	Ожирение II степени	Ожирение III степени

ВИН ЧУН В КЕМЕРОВО

Согласно легендам стиль Вин Чун возник в Китае около 300 лет назад. Изначально стиль отличался от других китайских боевых искусств, так как в Вин Чун отсутствовали красивые, но малоэффективные в бою движения (размашистые атаки, высокие удары ногами, прыжки). В целом приоритетом была отточенная техника, а не жесткость и физическая сила. В XIX веке Мастер Ип Ман, развивавший Вин Чун в Гонконге, значительно усовершенствовал прикладной аспект техники. Это вполне закономерно, поскольку Гонконг — крупный мегаполис, существующий в стыке культур Востока и Запада, впитавший в себя как восточные традиции, так и западные прагматичные и утилитарные ценности. Первая волна интереса к Вин Чун появилась благодаря Брюсу Ли, который до своего отъезда в США также тренировался под руководством Ип Мана. В результате, Вин Чун вышел за пределы Китая и развился до уровня мирового бранда. Сегодня большое количество людей во всем мире интересуется Вин Чун, а про Мастера Ип Мана было снято 3 фильма Ип Ман (2009), Ип Ман 2



(2010) и Рождение легенды (2010), ставших популярными и в России. Кемеровская школа Вин Чун линии Ип Ман, на протяжении двух лет работает на базе фитнес-клуба «Хармика», расположенного в самом центре города.

В Вин Чун существует много интересных, и по-своему, уникальных методик, упражнений и технических решений для ведения поединка, которые являются визитной карточкой стиля, например, такие как одновременность защиты и атаки, «липкие руки», удар с одного дымка. По словам руководителя кемеровской школы Вин Чун линии Ип Ман, Мартюшева Антона, от занимающихся Вин Чун не требуется выдающихся физических способностей, что позволяет эффективно тренироваться любому желающему (независимо от возраста и уровня подготовки). На

Формулы расчёта калорийности суточного рациона Женщины:
18-30 лет: [0,0621 x вес(кг) + 2,0357] x 240 = X ккал
30-60 лет: [0,0342 x вес(кг) + 3,5377] x 240 = X ккал
Старше 60 лет: [0,0377 x вес(кг) + 2,7545] x 240 = X ккал
Мужчины:
18-30 лет: [0,0630 x вес(кг) + 2,8957] x 240 = X ккал
30-60 лет: [0,0484 x вес(кг) + 3,6534] x 240 = X ккал
Старше 60 лет: [0,0491 x вес(кг) + 2,4587] x 240 = X ккал
X ккал — то количество килокалорий, которое необходимо употреблять ежедневно при низкой физической активности, при умеренной физической активности их следует умножить на 1,3, при высокой на 1,5.

ЧТО НУЖНО ЕСТЬ? Наша пища состоит из белков, жиров и углеводов. Белки являются строительным материалом для организма, достаточно будет употребления 400 грамм нежирного творога, мяса или рыбы для восполнения их суточной потребности. Основой «проблемой» в питании являются углеводы и жиры. Именно они виновники избыточного веса, и именно их коррекция в рационе приводит к снижению веса.
Окончание на стр. 12

Расчитав суточную калорийность, нужно распределить её в течение дня (питаться нужно 5 раз в день, минимум 4 раза). При этом помнить простое правило: «Завтрак короля, обед богача, ужин бедняка». Это выражение как нельзя точно определяет всю суть распределения калорийности рациона — более половины потребляемых ккал приходится на первую половину дня, когда интенсивность обменных процессов и наша активность особенно велики.

Пример, мы принимаем учеников старше 16 лет, причем верхняя возрастная планка отсутствует. Тем не менее, в случае стабильных занятий общая физическая форма значительно прогрессирует. Необходимо отметить, что стиль Вин Чун, который мы изучаем, является боевым искусством, а не спортом. В связи с этим, на занятиях осваивается техника, способная служить защитой от любых нападений, даже самых «неспортивных». Кроме того, мы не стремимся к рекордам и соревнованиям, а изучаем это искусство для повседневной жизни. Тренировки повышают скорость мышления и реакции, улучшают координацию движений и выносливость. Многие занимающиеся Вин Чун отмечают, увеличиве работоспособности, стрессоустойчивости в повседневной жизни, укрепление здоровья.

Узнать больше о стиле Вин Чун Вы можете на сайте школы www.wch.ru или по телефону 8-903-907-9880.
Уд. 50 лет Октября, 11, территория «ЗЭТА»
Тел. 8-923-615-1292
www.harmika.ru



МЕРТВЯЩАЯ РЖАВЧИНА

Повесть молодого кемеровского писателя Андрея Иванова «Ржа» ещё до своего выхода вызвала странные заявления со стороны некоторых представителей писательского кемеровского сообщества из молодых: кто-то якобы пытается не пустить эту вещь в печать. Интересно, как это можно сделать при наличии Интернета? А, может, это был предвосхищающий PR?

«Ржа» увидела свет в журнале «Огни Кузбасса», №№ 3,4 за 2010 год. А в конце года это талантливое прозаическое произведение завоевало первое место в литературном конкурсе «Энергия творчества», проводимом в последние годы ОАО «Кузбассэнерго».

Андрей Иванов написал о детстве. В мировой литературе традиции этой темы существуют с незапамятных времен, в русской литературе есть много замечательных произведений об этой поре жизни, чего стоит книга Льва Толстого. Потому необходимо найти свой тон, стиль, интригу чтобы для начала хотя бы привлечь внимание читателя. С этими задачами Иванов достаточно успешно справляется.

Его герои по-настоящему интересны, при этом им всего по десять лет, некоторым и того меньше. Они живут на Севере, где суровые условия существования сопрягаются с поисками смысла жизни, пусть даже они ищутся неосознанно в детских играх. Потому «Ржа» — это, скорее, подростковое произведение, написанное для взрослых.

Писательский стиль автора — использование в сюжете полутон, ощущаемых как звучание скрипичной классической музыки, но проблемы (назовем это так) у него самые что ни на есть кровотошачие. Прежде всего — один из главных вопросов для любого человека, взрослого или ребенка (возрастные границы не важны) — проблема добра и зла. Уже среди пацанов можно отличить, если чувствоваться в авторский голос, что из одного товарища-приятеля так и следит, тщательно маскируемая им подлость, кстати, он и предал всех, зато у другого героя главное — доброта, у третьего — надежность. Вышеказанное ничуть не значит, что они все носители какого-то одного человеческого отличия, нет, характеры мальчишек гораздо сложнее, многограннее, но что-то все-таки в каждом заданном образе выделяется в большей степени, а чего-то вовсе нет.

Вот, например, проблема пьянства глазами третьеклассника: его отец, справедливый, сильный физически, но слабый духовно человек, пьёт, а мать терпит — сколько таких несчастлив семей у нас в стране.

Или наркомания — автор пишет эту тему опять-таки приглушенными красками, она проходит по периферии действия, хотя и является одним из сюжетных скрепов, — мальчишки чуть не выпалили в криминал, но каким-то чудом удержались от более страш-

ного в своей «индейской» (они играют в настоящих краснокожих с приключениями, испытаниями и прочим) жизни. Иванов, опять-таки не в лоб, словно акварелью по сырому (понимающий поймет, дурак — никогда) показывает, насколько же тонка грань, отделяющая человека от зверя. Рассказано, как нормальный во всех отношениях начальник теряет свою подрастающую дочку — любовь и надежду семьи; и он, и жена его на глазах превращаются за короткое время в неких существ, сохраняющих человеческие инстинкты, но с испарившимися уроками обижения. Человек же, как известно, существо (животное?) общественное.

А ещё и вопрос национальный, нигде не педалируемый, но до чего же острый, ставится в произведении. Ведь мальчишки все принадлежат к представителям разных наций и народностей: тут и русский, и украинец, и якут, и эвен, и бурят. В их возрасте национальное, как отдельно, ещё не осознается во весь рост, но уже старшие братья, родители четко отделяют всех по этому признаку. «Скользкое, противное и бессмысленное», такие слова находит автор для определения национализма.

Совсем не случайно несколько раз взор читателя обращают на то, что в тундре невозможно похоронить по-человечьи покойников: земля исторгает, вечная мерзлота не пускает. Сохранить добро в таком природном, а у Иванова и человеческом окружении — не простое дело. Кому-то это удаётся, другим — нет. Вот для них и использовано слово «ржа» в заголовке. Только единичное это слово Ивановым привлечено в текст, кроме заглавия, в последнем предложении: «Потом все трое стали бросать в него камнями, нагло и бессмысленно ржа». Среди этих троих и бывший друг главного героя, ставший предателем (в дьявельском процессе его измены прослеживаются параллели с библейским Иудой, но опять-таки писатель объясняется не в лоб, а в междусловии). Вообще-то заглавие повести связано с другой «ржавчиной». Это «ржа» предательства, пьянства, наркомании, преступности, безразличия, падения нравственного и, как следствие, духовного гниения индивидуального и общественного.

Не случайно тяжелое испытание (инициация) приходится пройти герою повести Андрея Иванова «Ржа» уже в раннем детстве. И не всем, как и в жизни, удаётся её пройти достойно.

Валерий Платоцев

ВОЙНА ПОДПИСЕЙ

В феврале появилось «Открытое обращение представителей общественности против информационного подрыва доверия к судебной системе Российской Федерации». Группа товарищей констатировала: «В последнее время на фоне второго процесса по делу руководителей НК ЮКОС М.Б. Ходорковского и П.Л. Лебедева общество оказалось тянуто в кампанию по дискредитации судебной системы. Широкая дискуссия об обеспечении независимости суда и судей превратилась усилиями некоторых активистов в манипулирование общественным мнением и беспрецедентное давление на правосудие». И сокрушалась: «Здесь всё идет в ход: мощици, публикации в прессе, пикеты возле судов, публичные акции... Допустимость подобных методов воздействия на правосудие не только девальвирует идею справедливости и состязательности судопроизводства, но даёт возможность оправдывать угрозы и издевательства над судебной и правоохранительной системами политической борьбой». Письмо подписали 55 человек, из которых широкой публике более или менее известны президент «ОПОР России» Сергей Борисов, художник Сергей «Африка» Бугаев, тренер Ирина Винер, певица Диана Гурцкая, дрессировщица братья Запашные, телеведущая Тина Канделаки, адвокат Анатолий Кучерена, певец Николай Расторгуев, директор заповедника «Ясная Поляна» Владимир Толстой и хоккеист Владислав Третьяк.

В марте появилось «Обращение в российский офис Amnesty International», которое было воспринято общественностью как ответное письмо. В нем говорилось: «За годы заключения Михаил Ходорковский превратился в крупного общественного деятеля, способного стать лидером объединенной демократической оппозиции. Это хорошо понимает и правящий авторитарный режим. В этих условиях руководство РФ провело позорный второй судебный процесс, и путём беспрецедентного давления на суд добились вынесения нового жестокого приговора». А также содержался призыв к международной правозащитной организации «без лишнего промедления» признать Ходорковского и Лебедева «узниками совести». Это «письмо 45» подписали, в числе прочих, писатели и поэты Борис Акунин, Сергей Гандлевский, Борис Стругацкий, Игорь Иргинев, Людмила Улицкая, Евгений Попов, Виктор Шендерович, литературоведы Мариэтта Чудакова и Олег Лекманов, актёры и режиссеры Лия Ахеджакова, Олег Башилашвили, Кама Гинкас, Эльдар Рязанов, Наталья Фатева, Александр Феклистов, Генриетта Яновская, Игорь Ясулович, Михаил Козак, Сергей Юрский, Станислав Садальский, ученые Юрий Рыжов и Дмитрий Зимин, певец, сочинитель и ученый Александр Горюничин, журналисты и телеведущие Владимир Познер, Леонид Парфенов, Юрий Рост, музыкант Гидон Кремер, художник Борис Жутовский и др. Как и в первом случае, выделяло только тех, кто регулярно мелькает на телеэкране и, таким образом, известен широкой публике.

Полный текст писем и многочисленные комментарии на тему «С кем вы, мастера культуры?», а также «Руки прочь от Ходорковского», равно как и «Вор должен сидеть в тюрьме», легко отыскать в интернете. Мне бы хотелось обратить внимание на возрастные пределы самого жанра коллективных писем.

Особенно популярен этот жанр в нашем отечестве был в 1930-1940-е, когда писатели, пионеры, пенсионеры, учёные, пролетарии и колхозники в едином порыве поддерживали очередную политический процесс и требовали казни врагов народа. А также в 1960-1970-е, когда пафос таких писем обычно был совершенно противоположным: они тоже появлялись после громкого процесса над писателями или диссидентами, но носили протестный характер (хотя в случае с Александром Солженицыным, например, имели место письма как «за», так и «против»).

В этом контексте «письмо 55» невольно воспринимается как продолжение первой, «верноподданной» линии. А «письмо 45» — как продолжение второй, «диссидентской». При этом стоит отметить, что «письмо 55», в отличие от прошлых эпох, достаточно грамотно составлено: оно никого не призывает казнить, а лишь защищает многострадальный российский суд от давления возмущённой общественности. Разумеется, это всё равно письмо в поддержку властей: судебная власть — такая же власть, как законодательная и исполнительная. Однако заметно, что в XXI столетии и благонамеренные и верноподданые подписанты кое-чему научились.

Тем не менее, авторам «письма 55» не удалось заполнить ни одной писательской подписи. Это легко объяснить: Пушкин у нас в своё время «милость к падишим призывал», да и в традициях народной нравственности — скорее жалеть арестантов, чем добывать их (хотя идеализировать народ тоже не стоило — в конце XIX века в Сибири были крестьяне, которые, напротив, охотились за беглыми каторжниками за вознаграждение). В прошлом веке писатели про милость к падишим забыли: коллективные письма в поддержку расправы над Каменевым и Зиновьевым, над Бухаринным и Рыковым, над Тухачевским и Якиром и т. п. создали «инжене-

рам человеческих душ» такую репутацию, от которой им уже не удалось отмыться. Борис Пастернак, помните, протестовал, когда его имя поставили под одним из таких писем без его ведома и даже написал по этому поводу личное письмо Сталину: дескать, какими бы они ни были врагами, не я им жизнь давал, не мне её и отнимать. Последним громким случаем было выступление в 1966 году Михаила Шолохова в поддержку осуждения Андрея Синявского и Юлия Даниэля. Этот его поступок поминали и в дни 100-летнего шолоховского юбилея — и, похоже, не забудут уже никогда.

Обращает на себя внимание также разный удельный вес подписантов: ну что такое Тина Канделаки супротив Леонида Парфенова — всё равно что Каштанка супротив столара. А братья Запашные супротив братьев Стругацких... Но по большому счёту проигрыш инициаторов «письма 55» даже не в этом. Как говорил основоположник теории массовых коммуникаций Маршалл Маклюэн: «Истинно тотальная война — это война посредством информации. Её незаметно ведут электронные средства коммуникации — это постоянная и жестокая война, в ней участвуют буквально все. Войнам в прежнем смысле слова мы отводим место на задворках вселенной». Этому тезису нашлось уже множество подтверждений: война США во Вьетнаме, война СССР в Афганистане, первая чеченская кампания и многие другие войны были проиграны не на полях сражений, а в информационном пространстве.

Вряд ли инициаторы «письма 55» хотели затеять тотальную информационную войну за год до президентских выборов и на фоне очевидных неполадок на прочих внутренних фронтах. Тем не менее, они своими руками усугубили поляризацию общества и устроили дополнительную шумиху против опального олигарха и его сомнительного Юрия Юдина.

КЛИНИКА женского здоровья

Мы знаем всё о женском здоровье.

Прием акушера-гинеколога, эндокринолога, педиатра, маммолога, УЗИ.

Любые лабораторные исследования.

Оформление больничных листов.

ул. Терешковой, 20
347-047
www.womensclinic.ru

Главный редактор Галина Красильникова.
Зам. гл. ред. Игорь Лавренков.
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена 000 «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Издатель — 000 «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована в Сибирском окружном межрегиональном территориальном управлении. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время публикации номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 3 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка — бесплатно. В розницу — цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в 000 «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

ОАО АКБ «РОСБАНК». На правах рекламы.

Ставки снижены!



Кредиты малому и среднему бизнесу

8-800-200-66-33
звонок по России бесплатный
www.rosbank.ru

РОСБАНК
По всей России. Для Вас.

KMSBss_A4h_R_0410



ЗДОРОВЫЙ ВЫБОР

СПОНСОР РУБРИКИ
ФИТНЕС-ЦЕНТР



КАК ПОХУДЕТЬ К ЛЕТУ

Окончание. Начало на стр. 10

Говоря об углеводах, нужно отметить, что они являются главным источником энергии, исключать их нельзя, но нужно стараться отдавать предпочтение продуктам, содержащим крахмал и клетчатку (крупы, ржаной хлеб, кукуруза, картофель, бобовые, овощи, несладкие фрукты (яблоки, груши сливы, цитрусовые)). Избегать необходимо углеводов, содержащих сахар (конфеты, мёд, варенье, торты, соки, сладкие напитки, финики).

Основная причина полноты — избыток жиров. Поэтому следует избегать таких продуктов как колбасы, копчености, сало и т.п. Тридцать грамм растительного масла в день с салатом будет достаточно для восполнения потребности в жирах и витамине Е. Лучше готовьте еду на пару или запекайте, так ваш рацион будет содержать минимальное количество жиров.

Отдельным особняком стоит алкоголь, чтобы похудеть, его употребление необходимо исключить полностью!

И ФИЗКУЛЬТУРА!

Что ж, определившись с характером питания, остановимся на физической нагрузке, как неотъемлемом компоненте в вашем стремлении похудеть.

Врачи советуют три вида физической нагрузки: дозированная ходьба 4-5 километров в день; плавание (это более интенсивный

вид физической нагрузки) 3 раза в неделю по 50 минут; комплекс упражнений, направленный на восстановление гибкости, силы, растяжение мышц и связок (это может быть фитнес как один из вариантов), также 3 раза в неделю по 60 минут.

Физическая нагрузка стимулирует тканевый и мышечный метаболизм, снижает массу тела, улучшает пищеварение, предупреждает развитие атеросклероза, ишемической болезни сердца, повышает настроение и работоспособность.

Подводя итоги вышесказанного, нужно отметить, что не бывает быстрого пути к успеху, это всегда упорный труд. Не ставьте себе цели похудеть на определенное количество килограмм, лучше сделайте целью изменить образ жизни, стать стройным и здоровым. И старайтесь соблюдать правила день ото дня, ежедневно и вы сами не заметите, как это станет для вас привычкой, а за здоровым образом жизни неизменно придёт красивое тело и отменное самочувствие. Не откладывайте своё здоровье на завтра, начните менять образ жизни сегодня и уже к лету вы сможете спокойно надеть вашу любимую одежду и с гордостью гулять по набережной, наслаждаясь жизнью.

Будьте здоровы!

Материалы рубрики
подготовила Диана Геворкян

ЛЮДИ ГОВОРЯТ...



Largo Winch,
частный предприниматель:

— У меня с начала весны уже начинается подготовка к лету, а именно, довольно приличный комплекс спортивных мероприятий. Так как все к зиме запасаются жирком, к лету начинаем его активно сбрасывать. Мне помогают утренние зарядки, отжимания, прокачка пресса, бассейн! Вообще, спорт это для души, это сугубо моё мнение, потому что для кого-то поедание пончиков, поглощение пива в немеренных количествах и наращивание жира — это тоже для души. Каждому своё.



Юлия Баженова,
студентка ТГУ:

— По мере возможности стараюсь питаться регулярно и приблизительно в одно время, но из-за учёбы и поездок не всегда получается. Ем много фруктов (яблоки, грейпфруты), каши и гарниры из круп, много молочных продуктов. Стараюсь уменьшить потребление сладостей, но во время экзаменов данные правила с лёгкостью забываются, поэтому похудеть не удаётся, но свой вес стабильно поддерживаю на одном уровне.



Николай Николаенко,
управляющий компанией «Enter»:

— Я вообще не поклонник диет, да и никогда не ставил своей целью похудение, но когда я стал заниматься латиноамериканскими танцами, как-то само собой получилось, что меньше стал употреблять сладостей. А летом особенно люблю кататься на велосипеде, получается порой по 30 км в день, конечно от таких тренировок точно не поправишься!



ул. 50 лет Октября, 11
(территория "ЗЭТА")
т. 8-923-615-12-92
www.harmika.ru

- Фитнес направления:
аэробика (фитбол, степ), стретчинг, йога, восточные единоборства Вин Чун.



- Парные танцы: Хастл, Латиноамериканские танцы (Salsa, Merengue, Bachata, Reggae-ton), Постановка свадебного танца. Современные танцы для детей от 4 лет.

- Танцевальные направления: Jazz-Funk/Хип – хоп, Diva-dance, GO-GO, Эротическая пластика, Pole-dance (танец на пилоне/шесте), Восточные танцы, Ирландские танцы.

